

Коммерсантъ



Газета издательского дома «Коммерсантъ» Издаётся с 1909 года. С 1917 по 1990 год не выходила по независящим от редакции обстоятельствам. С 1990 года выходит в еженедельном режиме. С 1992 года — в ежедневном.

Понедельник 21 сентября 2020 №171/П (6892 с момента возобновления издания)

kommersant.ru | КоммерсантъFM 93,6

первые лица | Спецпосланник президента США Маршалл Биллингсли о требованиях к России в сфере контроля над вооружениями — 4



новости | Двух бывших топ-менеджеров «БФГ-Кредит», обвиняемых в хищениях, освободили из-под стражи в зале суда — 3

Сложные калийные одобрения

Рост доли «Уралхима» в «Уралкалии» задерживает ФАС

Как выяснил «Ъ», «Уралхим» должен в ближайшие две недели увеличить свою долю в «Уралкалии» с 46% до 75%. Такими условиями кредита Сбербанка, который в конце 2019 года рефинансировал долг «Уралхима» перед ВТБ почти на \$4 млрд. Компания уже давно подала ходатайство в Федеральную антимонопольную службу (ФАС) о приобретении акций. Но рассмотрение сделки затянулось, и, по словам юристов, по закону регулятор может изучать ситуацию вплоть до конца года. На рынке отмечают, что собственных средств в размере почти \$2 млрд на сделку у «Уралхима» все равно нет, а Сбербанк вряд ли пойдет на крайние меры и потребует возврата кредита.

Как стало известно «Ъ», «Уралхим» Дмитрия Мазепина, владеющий 46,4% «Уралкалии», до конца сентября должен закрыть сделку по выкупу еще около 29% акций компании у второго основного владельца компании Дмитрия Лобяка (на конец первого полугодия владел 53,6% акций через Rinsoco Trading Co Limited). Таким образом, доля господина Мазепина в производителе калия может вырасти до 75%, а его партнера — снизиться до 25%.

Сроки и условия этой сделки являются частью ковенантов по кредиту Сбербанка на \$3,9 млрд, который «Уралхим» привлек в декабре 2019 года для рефинансирования задолженности в ВТБ. Там компания в 2013 году занимала \$4,5 млрд для покупки доли в «Уралкалии» под залог его акций. В конце декабря 2019 года «Уралхим» передал 20,3% предприятия



Консолидация в одних руках трех четвертей «Уралкалия» застопорилась из-за сомнений чиновников
ФОТО ДЕНИСА ВЫШИНСКОГО

в Сбербанк в качестве обеспечения нового кредита, в условиях которого была подробно записана последующая реорганизация «Уралкалии» с погашением выкупленных в рамках нескольких buyback квазиказначейских ак-

ций. Помимо этого, «Уралхим» выступает поручителем по кредиту на \$3,1 млрд, который в Сбербанке в 2016 году привлекал Дмитрий Лобяк на покупку 20% акций у ОН-ЭКСИМа Михаила Прохорова под залог приобретаемых бумаг.

Первое условие кредитного договора «Уралхим» выполнил: 27 июля «Уралкалий» завершил присоединение своей структуры «Уралкалий-Технология», на баланс которой было 56,2% квазиказначейских акций (почти весь

этот пакет был также заложен в Сбербанке с декабря 2017 года по кредитам Rinsoco и структур «Уралхима» как поручителей по ним). Затем бумаги были погашены. На то, чтобы закрыть сделку по выкупу «Уралхимом» части акций Дмитрия Лобяка, у компании осталось меньше двух недель. Если условия займа не будут выполнены в срок, то теоретически банк может потребовать возврата всего долга, поясняют источники «Ъ».

Основным препятствием для сделки по увеличению доли Дмитрия Мазепина остается отсутствие одобрения ФАС. «Уралхим» направил запрос регулятору еще в январе, после заключения предварительного договора купли-продажи акций с Rinsoco. В заявлении говорилось, что после закрытия сделки до 20% акций «Уралкалии» планируется разместить на бирже. Компания начала делистинг с Лондонской товарной биржи в 2015 году, а в 2019 году полностью завершила squeeze out с Московской биржи. Тогда же Дмитрий Мазепин говорил, что «Уралкалий» в перспективе может вернуться на торговые площадки в РФ и Азии.

В ФАС не поясняют, почему ходатайство «Уралхима» так долго рассматривается. Там лишь уточнили, что «исследуются условия совершения сделки». В Сбербанке, «Уралхим» и «Уралкалии» не стали комментировать ситуацию. Источники «Ъ» на рынке оценивают весь пакет акций Дмитрия Лобяка в \$3,2 млрд, но есть 29% стоят около \$1,7 млрд, но обычно за контроль берется премия. У «Уралхима», уверены собеседники «Ъ», таких денег нет. По итогам 2019 года компания получила \$814 млн чистой прибыли при долгосрочных обязательствах в размере \$3,9 млрд. В 2020 году еще около \$1,5 млрд должно было уйти на доведение доли в «Уралкалии» до 46,4%.

Источники «Ъ» сомневаются, что Сбербанк примет крайние меры даже при нарушении условий кредита. Скорее всего, если ковенанты будут нарушены, стороны найдут вариант рефинансирования.

деловые новости — 36

05 Минпромторг правит балл Судостроители получили новые правила по локализации

05 Зарплата по первому требованию Банки создают альтернативу займам до получения

05 Стартапы поставят на учет Минэкономики займется новым IT-реестром

06 Депозит вручат курьеру Маркетплейс биржи не дождался биометрии

07 Иски прилетели в дом Майкова Памятник архитектуры стал предметом спора

07 «Сибagro» берет добавку свинины Компания может купить мясной бизнес «Арианта»

07 Huawei загрузится в регионы Китайская компания расширит торговую сеть

Так дело не поедет

В Институте Гайдара оценили рост цен при найме водителей такси

Принятие в России инициативы по обязательному найму водителей в штат таксопарков или агрегаторов приведет к росту цен на поездки на 22–23%, подсчитали в Институте экономической политики имени Гайдара. Против найма выступают и сами агрегаторы в России и за рубежом, которым невыгоден такой сценарий. Режим самозанятости при работе в такси пока юридически находится в серой зоне, но таксистов в полной мере не защищает и он, предупреждают правозащитники.

Повсеместный найм водителей такси в штат таксопарков или агрегаторов в России приведет к росту издержек работодателей примерно на 30%, удорожанию поездок для пользователей на 22–23% и в результате снижению спроса на услугу на 25%, говорится в исследовании Института Гайдара, с которым ознакомился «Ъ».

Сейчас агрегаторы такси в России не устраивают водителей в штат. Работа с таксопарками по трудовому договору встречается, но крайне редко, отмечают в Институте Гайдара. Более распространена схема, при которой водитель становится индивидуальным предпринимателем (ИП) и заключает с таксопарком агентский договор. Еще один сценарий — работа агрегаторов с самозанятыми, которые арендуют у таксопарков автомобили. По данным на конец августа, в России зарегистрировано около 1 млн самозанятых, около 165 тыс. из них, по данным Федеральной налоговой службы, водители такси.

● По данным департамента транспорта Москвы, в столице во втором квартале 2020 года средняя стоимость поездки на такси составила 430 руб., что на 7% меньше, чем годом ранее. Объем легального рынка такси по итогам 2019 года должен был составить 709 млрд руб., оценивал Аналитический центр при правительстве.

С инициативой дать водителям право требовать заключения трудовых договоров с агрегаторами ранее выступили представители общественных движений, сообщили в сентябре 2019 года «Известия».

деловые новости — 37

Подписной индекс 50060 П1125

Так не называемая реновация

В Госдуму внесен новый законопроект о всероссийском сносе и изъятии недвижимости

Местные власти смогут принимать программы сноса и реконструкции фактически любого, а не только аварийного жилья — об этом говорится в законопроекте, внесенном в Госдуму группой сенаторов и депутатов. В нем есть отсылки к опыту реновации в Москве: необходимость согласия двух третей собственников и арендаторов, предписание выдавать переселенцам равноценное жилье в своем районе или денежную компенсацию. Но упоминается и необходимость «комплексного развития территории» с возможностью принудительного изъятия недвижимости: напоминим, правительственный законопроект о аналогичных формулировках в 2019 году подвергся критике и был изменен.

Проект поправок к Градостроительному, Жилищному и Земельному кодексам РФ внесли в Госдуму сенаторы Николай Журавлев, Олег Мельниченко, Андрей Шевченко и глава парламентского комитета по транспорту и строительству Евгений Москвичев. В документе предлагается дать местным властям полномочия составлять адресные програм-

мы по реконструкции и сносу фактически любых многоквартирных домов в целях «обновления среды жизнедеятельности и создания благоприятных условий проживания граждан». Так, Жилищный кодекс предлагается дополнить ст. 48.2, согласно которой решение о включении в такую программу может быть принято с одобрения двух третей собственников или нанимателей квартир. Исключить дом из программы разрешается одной третью голосов. Порядок учета голосов должны определить местные власти.

Многое в законопроекте явно взято из нормативной базы по программе реновации в Москве: так, переселенцам обещано равнозначное жилье (с не меньшим числом комнат и жилой площадью) в своем населенном пункте, а если тот имеет «внутригородское деление» — в том же районе. Собственники также могут выбрать взамен старого жилья равноценную квартиру или денежную компенсацию. Интересно, что само понятие реновации в документе не упоминается.

новости — 32

На ископаемые есть что накопить

Росгеология привлекла к конфликту с Роснедрами прокуроров

Росгеология привлекла к своему конфликту с Роснедрами Генпрокуратуру. Госкомпания жалует, что ведомство не позволяет ей получать участки по заявительному принципу. В Роснедрах же считают, что Росгеология вторгается в процедуру распределения участков, мешая привлекать новых инвесторов и лишая бюджет доходов. Юристы согласны, что действия Росгеологии выглядят спорными. Но контрмеры Роснедр могут ограничить и добросовестных участников рынка.

Росгеология пожаловалась в Генпрокуратуру на Роснедра, поручившие в июле своим территориальным органам отказывать в предоставлении участков недр, в границах которых за последние шесть лет были проведены работы по госконтрактам, по заявительному принципу (для геологического изучения участок предоставляется бесплатно). Заявления компании и поручение Роснедр есть у «Ъ». В Росгеологии «Ъ» подтвердили, что обратились в Генпрокуратуру «по результатам экспертных обсуждений с рядом отраслевых обществен-

ных организаций, деловыми объединениями, а также соответствующими органами».

По мнению Росгеологии, поручение Роснедр незаконно: вопрос получения лицензий по заявительному принципу, отмечается в документах, регулируется приказом Минприроды №583, где не сказано, что проведение геологоразведки за счет бюджета может быть основанием для отказа. Росгеология опасается, что поручения Роснедр изменят правоприменительную практику, так как территориальные органы обязаны подчиниться по ведомственной субординации, хотя право на регулирование в сфере геологоразведки есть только у Минприроды. Вводимые ограничения, отмечает компания, противоречат цели восстановления минерально-сырьевой базы России.

Роснедра в письме от 14 сентября в Генпрокуратуру и Минприроды объяснили, что в интервале между приемкой работ по контракту и включением участка недр в перечень тех, что распределяются на аукционах, Росгеология подает заявки на их повторное геологическое изучение.

деловые новости — 36

Rioni

75 лет

Традиции классического пошива с 1945 г.

МОСКВА: ТРЕТЬЯКОВСКИЙ ПР., 7, КУТУЗОВСКИЙ ПР-Т, 31
БАРВИХА LUXURY VILLAGE, ЦУМ, УЛ. ПЕТРОВКА, 2, TSUM.RU
С.-ПЕТЕРБУРГ: ДЛТ, УЛ. Б. КОЮШЕННАЯ, 21-23А

Реклама

НОВОСТИ

Прибеднились на миллион

Число бедных в РФ в 2020 году выросло меньше ожидаемого

По оценкам Росстата, по итогам первого полугодия 2020 года в РФ за чертой бедности проживало 19,6 млн человек — почти на миллион больше, чем в январе-марте и год назад. Однако и в абсолютных числах, и в процентах уровень бедности в РФ оказался ниже, чем в первом полугодии 2019 года. Ряд экспертов ожидали, что число бедных вырастет сильнее — по их словам, меньшее значение обеспечили меры поддержки и возможные неточности в расчетах Росстата.

Хотя во втором квартале 2020 года число россиян с доходом ниже величины прожиточного минимума выросло почти на миллион человек, по итогам первого полугодия число бедных в РФ оказалось ниже аналогичного показателя за прошлый год. Росстат опубликовал соответствующие данные в пятницу. Напомним, величина прожиточного минимума в РФ во втором квартале составила 11,5 тыс. руб., увеличившись по сравнению с первым кварталом на 800 руб., по сравнению с аналогичным периодом прошлого года — на 300 руб.

Во втором квартале 2020 года число россиян с доходом ниже прожиточного минимума увеличилось на 1,3 млн по отношению к тому же кварталу 2019 года до 19,9 млн. Годом ранее россияне, проживающих за чертой бедности, было 18,6 млн человек, или 12,7%. В первом квартале 2020 года — 18,6 млн человек, или 12,6% (разница в цифрах может быть обусловлена изменениями численности населения



Первые прогнозы роста бедности в России, сделанные в разгар эпидемии, оказались существенно завышенными
ФОТО АЛЕКСАНДРА ПЕТРОСЯНА

и округлением). Впрочем, несмотря на прирост числа бедных во втором квартале 2020 года, в целом по итогам первого полугодия уровень бедности оказался ниже, чем за первые полгода 2019 года как в абсолютных цифрах (19,4 млн и 19,6 млн человек соответственно), так и в процентах (13,2% и 13,5% соответственно). По порядку величин всплеск числа бедных и числа безработных во втором квартале

2020 года был сопоставим, хотя предположение о том, что весь прирост бедности в РФ за этот период обеспечен сокращением рабочих мест, вряд ли корректно.

Как пояснили опрошенные «Ъ» эксперты, уровень бедности, который рассчитал Росстат, оказался ниже ожидаемого ими — и объяснить такое значение могут два фактора. «По нашим расчетам, уровень бедности во втором квартале дол-

жен был составить не менее 15% населения. Одной из возможных причин расхождения наших и ведомственных данных может быть разница в моделях: мы, в отличие от Росстата, сделали поправку на необычную природу нынешнего кризиса, который ударил по группам населения неравномерно», — отмечает проректор Высшей школы экономики Лилия Овчарова. Как добавил Игорь Поляков из ЦМАКП, данные Росстата можно было бы считать заниженными и из-за сложности, с которыми ведомство могло столкнуться при опросах домохозяйств из-за противоэпидемических мер. С другой стороны, отмечает Лилия Овчарова, возможно, более значимую роль сыграли меры поддержки населения, принятые правительством.

«Компенсировать прирост бедности мог и существовавший на момент начала кризиса механизм социальных контрактов, который, хотя и в пилотном режиме, применяется уже в 21 регионе страны», — говорит Игорь Поляков. В третьем квартале, по его словам, уровень бедности, скорее всего, останется на прежнем уровне, что делает возможным его снижение по сравнению с нынешним показателем по итогам года. Даже если это случится, он все равно будет превышать показатель за 2019 год (12,3%). Впрочем, с учетом перспектив переноса сроков достижения национальных целей с 2024 до 2030 года последствия коронавируса для целей правительства в этой сфере окажутся незначительными.

Анастасия Мануйлова

Белорусский транзит тормозит

Доставка европейских грузов в РФ становится медленнее или дороже

Призыв президента Белоруссии Александра Лукашенко закрыть границу страны с Литвой и Польшей пока привел лишь к усиленным досмотрам грузов, но срок срыва поставок европейских грузов в РФ через Белоруссию уже доходит до пяти дней, говорят опрошенные «Ъ» участники рынка. При этом переориентация поставок на другие маршруты связана с увеличением издержек — логистическим операторам это невыгодно и из-за расположения консолидационных складов в Литве.

На прошлой неделе президент Белоруссии Александр Лукашенко заявил, что Минск вынужден в связи с политической позицией соседних стран по событиям в Белоруссии после президентских выборов закрыть госграницу с Литвой, Польшей, а также усилить границу с Украиной. Массовые досмотры фур, следующих транзитом из Литвы через территорию Белоруссии в РФ (как правило, это российские и белорусские перевозчики), по данным собеседников «Ъ» на рынке, начались еще в начале сентября, позже стали распространяться слухи о настоятельных рекомендациях возить грузы в Белоруссию не из стран Балтии. Позднее в минтрансе страны опровергли сообщения о возможном запрете въезда перевозчикам из Литвы, однако на нескольких пунктах пропуска (на границе Белоруссии с Украиной и Польшей) начался ремонт, который может затруднить подъезд фур.

Как пояснил «Ъ» бизнес-омбудсмен по вопросам транспорта и логистики Игорь Ребелский, решения, принимаемые белорусскими властями, бьют не только по литовскому бизнесу, но и по российскому — если в 2019 году в среднем в Белоруссии досматривалась одна из ста фур, следующих транзитом в Россию, то в последние две недели фактически все российские «сборки», въезжа-

ющие со стороны Литвы, отправляются на досмотр. В среднем сейчас срок срыва поставки европейских грузов в РФ через Белоруссию доходит до пяти дней.

Российские операторы рассматривали два возможных обхода. Первый — напрямую из Литвы в Россию — это крюк в 200 км и удорожание перевозки примерно на треть, но и там фуры стоят на границе от двух до пяти дней. Второй — через белорусско-польский участок границы, здесь крюк составляет 350 км. К тому же российским логистическим операторам, имеющим консолидационные склады в Литве (а таких большинство), крайне невыгодно направлять машину через польско-белорусский участок границы, отмечает господин Ребелский. Ситуация осложняется и тем, что до конца года РФ запретит ввоз без маркировки значительной части потребительских товаров — к обуви присоединятся вся текстильная отрасль, шины, фототехника, духи и др., это как раз те товары, которые сегодня составляют значительную часть европейского импорта. «Сегодня та же европейская обувь в основном маркируется на литовских складах. Литва, по сути, является хабом для европейских грузов, следующих на территорию РФ», — говорит омбудсмен.

«В последний месяц мы действительно заметили увеличение досмотров по товарам, которые идут транзитом через Республику Беларусь», — рассказывает директор подразделения Global Supply Chain компании FM Logistic Алексей Мисаилов. — Более того, приграничные терминалы в Бресте и Каменном Логге сейчас переполнены, и автомобили отправляют на досмотр в Минск. Однако пока рано говорить, с чем это связано. Мы работаем с перевозчиками из различных стран, и какого-то предвзятого отношения к представителям определенных государств не наблюдается». Сам досмотр проходит в стандартном режиме, добавляет он.

В связи с заявлением о закрытии границ Белоруссии с Польшей и Литвой Государственный пограничный комитет республики, а также представители Польши и Литвы сообщают, что пункты пропуска работают в штатном режиме, говорит заместитель операционного директора по автомобильным перевозкам группы компаний Asstra Наталья Шемякина. «На данный момент никаких официальных распоряжений и документов о закрытии границ нет», — добавляет она. — По информации водителей и наших представителей в приграничных таможенных агентствах, на границе с Польшей затруднений с транзитом нет».

Вместе с тем, говорит госпожа Шемякина, на границе с Литвой могут быть сложности с более длительной процедурой досмотра грузов, что влияет на скорость транзита. «Сейчас очередь на досмотр может достигать четырех-пяти дней», — говорит она. — Если ситуация с длительным прохождением литовской границы не разрешится, то некоторые перевозчики при наличии соответствующих дорожных разрешений могут рассматривать вариант доставки без транзита по территории Республики Беларусь». В целом, говорит она, пока грузопоток через границу с РФ не снизился, но компания в случае необходимости готова внедрять альтернативные маршруты и схемы доставки.

Алексей Мисаилов напоминает, что одна из основных статей доходов в белорусском бюджете — обеспечение транзита. Этому способствует удобное географическое положение, а также государственная поддержка транспортной отрасли. «Если мы говорим про импортные потоки в РФ, то на транзит через Беларусь приходится более двух третей автомобильных перевозок из Европы», — говорит он. — Транзитом через балтийские страны перемещается порядка трети грузов».

**Татьяна Едвина,
Наталья Скорлыгина**

Станки подождут

В последний месяц лета экономика предпочла отдых поisku новой работы

Очередная публикация данных макроэкономической статистики Росстата за август 2020 года указывает на разнонаправленную динамику показателей, характеризующих частное потребление и деловую активность. Динамика потребительских расходов в августе, между тем, ухудшилась, «в несерьезных отраслях восстановление приостановилось», констатируют аналитики Минэкономики в «Картине деловой активности». Текущая динамика экономики, видимо, укладывается в минимальный прогноз спада в 3,9% по итогам 2020 года, в ЦБ пока оценивают спад как более глубокий.

Хотя представители экономических властей неоднократно заявляли, что частное потребление домохозяйств станет основной силой, поддерживающей экономику на выходе из кризиса, импульс, данный им экономике в июне — июле, стал затухать. В годовом выражении оборот розничной торговли в августе снизился на 2,7% (консенсус-прогноз Reuters — спад на 2,3%, а «Интерфакс» — спад на 2,5%). С учетом сезонности, по оценке ЦМАКП, в августе по сравнению с июлем объем розничной торговли снизился на 0,7%, после роста на 2,3% за июль. На фоне резкого торможения прироста потребления непродовольственных товаров покупки продуктов ушли в августе в минус. В результате, несмотря на восстановление покупок платных услуг и услуг кафе и ресторанов, за август весь прирост потребительских расходов (товары, услуги и общепит) был на уровне 1,3% против 6,6% в июле.

Игорь Поляков из ЦМАКП, как и многие аналитики, объясняет проис-

ходящее с потреблением «насыщением отложенного спроса». Последнее, вероятнее всего, будет сопровождаться в августе скромными (Росстат публикует информацию об их динамике с задержкой в месяц), по сравнению с июльскими, результатами по зарплатам, в силу торможения роста в обработке (см. «Ъ» от 16 августа). В июле же годовые темпы роста реальных зарплат ускорились до 2,3% против 0,6% в июне, хотя консенсус-прогноз Reuters предполагал 0,1% их прироста. В Ростате причиной называют улучшение ситуации на крупных и средних предприятиях, где средняя начисленная зарплата выросла в июле 2020 года на 9,1% в годовом выражении.

В этот раз статистики по необъясненным причинам не опубликовали отраслевую разбивку динамики зарплат, публикация сопровождалась комментарием: «средние и крупные предприятия в наименьшей степени пострадали от кризиса и в подавляющем большинстве случаев продолжали работу даже в условиях пандемической ситуации и с зарплатами бюджетников». Из полугодовой статистики Росстата следует, что номинальные зарплаты быстрее других росли в здравоохранении и социальных услугах (10,5%), ИТ (9,1%) и финансовом секторе (7,8%).

Еще одним фактором, который может свидетельствовать в пользу ослабления динамики зарплат и объяснять охлаждение потребления в августе, является прирост безработицы. По оценке Минэкономики, за месяц с учетом сезонности она увеличилась на 0,2 процентных пункта (до 6,6%),

общее число безработных прибавилось на 149,2 тыс. человек на фоне стабилизации спроса на рабочую силу. «Августовский прирост численности безработных граждан показал активизацию потенциальной рабочей силы. Та часть граждан, которые потеряли работу в период COVID-19 и в первые летние месяцы имели возможность не заниматься поиском работы, возвращаются на рынок труда», — считает гендиректор ВНИИ труда Дмитрий Платыгин. Он добавляет, что массового высвобождения рабочей силы в августе не наблюдалось и текущее число вакансий на рынке труда вернулось на докризисный уровень.

Помимо стабилизации строительства (но лишь за счет постройки жилья — его инвестиционная часть продолжает сжиматься), торможение восстановления частного спроса и несерьезных отраслей и восстановление сырьевых и экспортных (в частности, сельского хозяйства) производств, как и связанного с ними транспорта, видятся основными результатами августа. По оценке Минэкономики, за счет добычающего сектора в августе годовые темпы падения ВВП сократились до 4,3% в сравнении с 4,6% в июле, что позволяет ведомству оценивать сжатие экономики за восемь месяцев на 3,6%. Хотя в министерстве прогнозируют снижение ВВП на 3,9% в 2020 году, в ЦБ пока свой прогноз спада в 4,5% не пересматривают — 18 сентября глава ЦБ Эльвира Набиуллина предположила, что в пересмотренной в октябре версии прогноза он будет «ближе» к нижней границе оценок, чем к текущей верхней — 5,5% спада ВВП.

Алексей Шаповалов

Так не называемая реновация

с1

Законопроекты о всероссийской реновации по примеру Москвы уже вносились в Думу. Так, в 2018 году депутаты Галина Хованская и Сергей Миронов предлагали включать дома в программу с согласия всех, а не двух третей собственников, а также предусматривали квартиры для жителей коммуналок. Вице-спикер Госдумы Петр Толстой тогда приволял результаты соцопросов о желании 70% граждан видеть реновацию в своем регионе (см. «Ъ» от 26 ноября 2018 года). Однако госпожа Хованская признала, что к запуску программ переселения готовы лишь в нескольких регионах, включая Уфу, Казань и Санкт-Петербург. Ее проект так и не был принят Госдумой.

В Минстрое РФ два года назад опасались, что дороги и коммунальные сети не выдержат нагрузки от масштабныхстроек, а также не понимали источников финансирования программ. К примеру, в Санкт-Петербурге более 7,2 тыс. зданий 1950–1969 гг. постройки общей площадью 27,3 млн кв. м. Для строительства такого же объема потребуется более 1,44 трлн руб. (при себестоимости 1 кв. м в регионе 52,8 тыс. руб.; данные Росстата). Иначе говоря, Санкт-Петербургу потребуется до трех годовых бюджетов, и это без учета расходов на снос домов. Впрочем, опыт столицы показывает, что расходы могут оказаться еще выше. В сентябре 2020 года Московский фонд реновации провел аукцион на строительство типич-

ного для реновации 60-метрового дома на Долгопрудной улице за 1 млрд руб., рассчитывая построить за эти деньги 7,6 тыс. кв. м квартир (по 138 тыс. руб. за «квадрат», но без учета нежилого первого этажа и подземной парковки на 79 мест).

В обосновании к новому законопроекту говорится, что расходы из бюджета РФ не потребуют, а финансирование должны найти местные власти. При этом в тексте определен порядок привлечения инвесторов к стройкам — через аукционы. В них смогут участвовать компании с минимумом трехлетним опытом строительства многоквартирных домов, сдавшие хотя бы 5 тыс. кв. м квартир. По итогам работ они должны передать властям коммунальную и другую инфраструктуру. Примечательно, что вице-премьер Марат Хуснуллин в феврале 2020 года заявлял, что о запуске программ реновации по всей стране можно будет говорить после «наладки» работы нынешних жилищных программ.

Отметим, что ключевым понятием законопроекта выступает «комплексное развитие территорий». Решение о таком развитии и последующем привлечении инвесторов местные власти смогут принимать, если половину территории занимают, например, аварийное жилье, самовольные постройки или многоквартирные дома, вошедшие в адресную программу сноса и реконструкции. Новый механизм комплексного развития территорий, говорится в пояснительной записке, способствует «обнов-

лению застройки городов и улучшению жилищных условий граждан». Между тем формулировки поправок во многом совпадают со скандальным правительственным законопроектом 2018 года о комплексном развитии территорий с принудительным изъятием недвижимости для муниципальных нужд по инициативе муниципалитетов. Через год, после критики, норма об изъятиях из закона исчезла (см. «Ъ» от 8 июля 2019 года).

Глава комитета Госдумы по жилищной политике Галина Хованская критикует новый законопроект как процессуально, так и по существу. По ее словам, адресные программы сноса и строительства жилья «вообще не являются предметом регулирования Жилищного кодекса РФ. Авторы поправок, по ее мнению, хотят избежать процедуры правительственного отзыва на законопроект, указывая, будто его реализация не потребует бюджетных расходов. «В проекте говорится о комплексном развитии территории при условии, что половина от нее составляют определенные здания. А остальные 50% — что, вообще любые дома? Как это может быть?» — недоумевает госпожа Хованская. Депутат также считает странным, что дом может быть включен в программу двумя третями голосов собственников и нанIMATEлей пропорционально «общему числу жилых помещений», тогда как при выходе из программы в расчет принимаются лишь голоса собственников без отсылки к площади квартир.

Александр Воронов

Коммерсантъ
ежедневная газета

16+

ОГОНЁК
еженедельный журнал

Коммерсантъ Weekend
еженедельный журнал

Коммерсантъ Автопилот
еженедельный журнал

О случаях отказов в приеме подписки, отсутствии в продаже изданий ИД «Коммерсантъ», нарушениях сроков доставки, а также о других недостатках в нашей работе сообщайте по бесплатному телефону (800) 200 2556

Учредитель, редакция и издатель АО «Коммерсантъ». Адрес: Рублевское шоссе, 28, Москва, 121609. Зарегистрировано в Роскомнадзоре, регистрационный номер и дата принятия решения о регистрации: ПИ № ФС 77-76924 от 9 октября 2019 года. Телефоны для справок: (495) 797 6970, (495) 926 3301. E-mail: kommersant@kommersant.ru. Цена свободная. © АО «Коммерсантъ». Представителем авторов публикаций в газете «Коммерсантъ» является издатель. Перепечатка только с согласия авторов (издателя). Время подписания в печать: по графику — 23-00, фактическое — 23-00. Газета отпечатана в АО «Принт Принт Москва». Адрес: Лихачевский пр-д, д. 58, г. Долгопрудный, Московская обл., 141700. Заказ №2449 | WWW.KOMMERSANT.RU. Подписка на электронные версии и размещение рекламы на сайте. Тел.: (495) 797 6996, (495) 926 5262 | ПРОДАЖИ ПО ПОДПИСКЕ И В РАЗНИЦУ: АО «Коммерсантъ-Пресс». Генеральный директор Альфред Хаймов. Отдел розничного распространения: тел. (495) 721 1201. Отдел подписки: тел. 8 (800) 200 2556 (звонок по РФ бесплатный), e-mail: podpiska@kommersant.ru. Подписные индексы 50060, П1125, П1126 (суботный выпуск) | ДИРЕКЦИЯ ПО РЕГИОНАЛЬНЫМ ПРОЕКТАМ: тел. (495) 797 69 86.

ГЕНЕРАЛЬНЫЙ ДИРЕКТОР АО «КОММЕРСАНТЪ» — Владимир Желонин | РЕДАКТОР ГЛАВНОГО РЕДАКТОРА — Владимир Желонин — главный редактор газеты «Коммерсантъ», Елена Нуонова — главный редактор журнала «Коммерсантъ WEEKEND», Сергей Агафонов — главный редактор журнала «Огонек», Кирилл Урбан — заместитель шеф-редактора АО «Коммерсантъ», директор по информационно-цифровым платформам АО «Коммерсантъ», Дмитрий Бутрин, Александр Стукалин, Иван Сухов, Рената Ямбаева — заместители шеф-редактора АО «Коммерсантъ», Евгений Коляев — руководитель информационного центра, Татьяна Крючкова — ответственный секретарь СПЕЦИАЛЬНЫЕ КОРРЕСПОНДЕНТЫ АО «КОММЕРСАНТЪ» Дмитрий Азаров, Ольга Алленова, Сергей Долгин, Андрей Колесников, Григорий Резвин, Денис Скоробогатов, Алексей Тарханов | ГРУППА ВЫПУСКАЮЩИХ РЕДАКТОРОВ Алексей Киселев, Иван Кузнецов, Вячеслав Попов, Михаил Прокопов; Ольга Боровикова (санкт-петербургский выпуск) | ЗАВЕДУЮЩИЕ ОТДЕЛАМИ Халиля Аминов (потребительский рынок), Юрий Барсуков (экономика), Павел Белавани (медиа и телекоммуникации), Максим Вырычков (преступность), Леоид Танки (внешняя политика), Дмитрий Камышев (политика), Грант Косин (спорт), Дмитрий Ладыгин (финансы), Олег Сапожков (экономическая политика), Сергей Ходзин (культура) | РУКОВОДИТЕЛИ ГРУПП Илья Богачев (спецкорреспондент), «Прямая речь», Ксения Деметрива (финансовый анализ), Евгений Жирнов (историко-архивная), Николай Зубов (информационная), Иван Макаров (справочная информация), Татьяна Трофимова (рекламная корреспондент), Петр Холубаев (нормативно-словарный) | СЛУЖБА КОНТРОЛЬНЫХ РЕДАКТОРОВ — Алексей Кондратьев | КОРРЕКТОРЫ — Елена Выхвалова | ВЫПУСК — Наталья Котун | Иллюстрации Гусев — автор макета, Сергей Цыпак — главный художник газеты «Коммерсантъ», Галина Дымалова — художник газеты «Коммерсантъ», Виктор Мильин — дизайнер отдела верстки | ФОТОСЛУЖБА Сергей Вишняковский — руководитель | ЗАМЕСТИТЕЛЬ ГЕНЕРАЛЬНОГО ДИРЕКТОРА ПО СТРАТЕГИИ Виктор Ловш — директор рекламной службы Надежда Ермоленко, тел. (495) 797 6996, (495) 926 5262 | РУКОВОДИТЕЛЬ ОТДЕЛА ПО МАРКЕТИНГУ И PR Екатерина Богомолова, тел. (495) 797 6996 д.2648 | ИЗДАТЕЛЬСКИЙ СИНДИКАТ Владимир Лавинский — директор, тел. (495) 926 3301 д.2594

ЗАКАЗЫ НА РАЗМЕЩЕНИЕ РЕКЛАМЫ в газете «Коммерсантъ» принимаются рекламной службой АО «Коммерсантъ» тел. (495) 797 6996, (495) 926 5262, e-mail: sign@kommersant.ru. В регионах заказы на размещение рекламы принимаются представителями: Воронеж ООО «Печатный Двор» (473) 206 81 09; Екатеринбург ЗАО «Коммерсантъ» в Екатеринбурге (343) 287 37 05; Ижевск ИП Власова Анастасия Сергеевна (3412) 945 075; Иркутск ООО «Издательский Дом „Восточная Сибирь“» (3952) 487 025, 487 120, 487 125; Казань ООО «Профи-Ньюс» (843) 253 20 41; Краснодар ООО «ЮМБ» (861) 201 94 26; Красноярск ООО «Коммерсантъ Красноярск» (391) 274 54 43; Нижний Новгород ООО «Коммерсантъ Приволжье» (831) 430 13 92; Новосибирск АО «Коммерсантъ-Сибирь» (383) 209 34 42, 223 03 93, 212 02 42; Пермь ООО «Деловая журналистика» (342) 246 22 56; Ростов-на-Дону ЗАО «Коммерсантъ» в Ростове-на-Дону (863) 308 15 05, 308 15 01; Самара АО «Коммерсантъ-Волга» (846) 203 00 88; Санкт-Петербург ЗАО «Коммерсантъ» в Санкт-Петербурге (812) 325 85 96; Саратов ООО «Медиа-группа „ОМ“» (8452) 23 79 65, 23 79 67; Уфа ООО «Энак» (347) 292 79 66; Челябинск ООО «Энак 74» (351) 247 90 54, 7001 01 88.

Тираж газеты «Коммерсантъ» 51 780 (Москва и Санкт-Петербург)

Газета печатается во Владивостоке, Владивосток: Екатеринбург, Иркутск, Казань, Краснодар, Красноярск, Москва, Нижний Новгород, Новосибирск, Пермь, Ростов-на-Дону, Самара, Санкт-Петербург, Саратов, Уфа, Челябинск.

В региональные выпуски газеты редакцией будут внесены изменения

Рекламу принимаем только и услуги предоставляем только при наличии обязательной сертификации

Материалы на нашем сайте публикуются на коммерческих условиях

НОВОСТИ

Госдуме дадут три дня Многодневное голосование выходит на федеральный уровень

«День тишины» (последние сутки перед голосованием, когда запрещена агитация) на выборах в Госдуму 2021 года, скорее всего, будет перенесен с субботы на четверг, сообщил «Ъ» близкий к администрации президента источник. Это, по сути, означает, что решение о трехдневном голосовании на этих выборах тоже уже принято, хотя против него выступают парламентская оппозиция и Общественная палата Москвы. Последнее слово по закону остается за Центризбиркомом, который пока считает обсуждение этого вопроса преждевременным. По мнению экспертов, трехдневное голосование выгодно власти, но ее должно больше интересовать угроза легитимности выборов, нежели расширение возможности для мобилизации административно зависимого электората.

Как сообщил «Ъ» близкий к администрации президента источник, фактически уже принято решение о том, что в 2021 году «день тишины» будет перенесен с субботы на четверг. Это, по сути, означает, что и выборы в Госдуму пройдут в течение трех дней, как это было на недавних региональных и муниципальных выборах. В соответствии с новой статьёй 80.1 закона о выборах в Госдуму, решение о проведении голосования «в течение нескольких дней подряд, но не более трех дней» принимает Центризбирком (ЦИК) не позднее чем через десять дней после публикации решения о назначении выборов.

Глава ЦИКа Элла Памфилова сочла преждевременным рассуждать о количестве дней для голосования в 2021 году. «Один, два или три дня голосования — это возможность, а не обязанность», — сказала она «Ъ». «Эту возможность можно применять в тех случаях, когда понадобится защитить здоровье наших граждан и обеспечить санитарно-эпидемиологическую безопасность всех участников избирательных кампаний или в иных подобных обстоятельствах. У ЦИКа нет намерений применять эту норму без видимых на то причин».

Источник «Ъ» в администрации президента говорит, что окончательное решение по трехдневному голосованию на выборах в Госдуму является прерогативой ЦИКа и будет зависеть от эпидемиологической обстановки. При этом собеседник «Ъ» не уверен, что эта обстановка сильно улучшится к думским выборам (по действующему закону они должны пройти в сентябре 2021 года). Источник «Ъ», близкий к руководству «Единой России», считает, что решение о трехдневном голосовании на думских выборах было бы логичным, так как число заболевших растет. А собеседник «Ъ» в ЕР утверждает, что окончательного решения по трехдневке еще нет, но партия власти готова к любому варианту.

Напомним, на выборах-2020 «днем тишины» считалась суббота, 12 сентября. Но в 41 регионе основному дню выборов, 13 сентября, предшествовали два дня досрочного голосования, и в результате там «днем тишины» стал второй день голосования.

По мнению главы общественного штаба по наблюдению за выборами, зампреда Общественной палаты Москвы Алексея Венедиктова, «день тишины» вообще теряет смысл при сегодняшних возможностях интернета и социальных сетей, где отслеживать агитацию практически невозможно. «В этом году (на муниципальных довыборах в Москве. — «Ъ») нарушения в «день тишины» никто даже не фиксировал, с учетом соцсетей это вообще невозможно, все закры-

ли на это глаза», — пояснил «Ъ» господин Венедиктов, который намерен выйти с инициативой об отмене «дня тишины» в ЦИК. При этом Общественная палата Москвы считает избыточной норму о трехдневном голосовании на участках и предлагает развести электронное и традиционное голосование по разным дням. «Это официальная позиция штаба по наблюдению за выборами, опирающаяся на опыт ЕДГ 13 сентября. Наши соображения известны и в ЦИКе, и в администрации президента, и в мэрии», — подчеркнул Алексей Венедиктов.

Парламентские партии разошлись во мнениях насчет отмены «дня тишины». Так, председатель комитета Госдумы по госстроительству и законодательству Павел Крашенинников («Единая Россия») согласен с Алексеем Венедиктовым в том, что в последнее время звучит все больше аргументов о сложности отслеживания нарушений в условиях быстрого развития интернета и соцсетей. Но сам «день тишины», по его мнению, пока нужен.

За его сохранение выступают и в КПРФ, но считают нелогичным то, как это было организовано в этом году. «11-го шло голосование и было разрешено агитировать, а 12-го — уже нельзя. А мы еще всю агитировали, и президент агитировал, и все остальные. Получается, надо признать итоги голосования в этот день недействительными, потому что по закону был «день тишины», — сказал «Ъ» первый зампред комитета Госдумы по госстроительству Юрий Синельщиков. В ЛДПР и «Справедливой России» «день тишины» назвали данью традиции, смысла в которой уже нет. При этом вся парламентская оппозиция осудила трехдневное голосование и пообещала добиваться его отмены.

По мнению политолога Александра Пожалова, трехдневное голосование на конкурентных выборах в собрания и горсоветы не привело к росту явки, но создало «негативный консенсус» КПРФ, ЛДПР и СР, выступивших за его отмену. Он напоминает, что у оппозиции были сомнения в сохранности бюллетеней в ночное время, в контроле за выездным голосованием и голосованием во дворах. «В этих условиях проведение выборов в Госдуму в течение трех дней неизбежно будет восприниматься как инициатива в пользу власти и ЕР, закладывая почву для сомнений в чистоте и легитимности выборов у большинства оппозиционных партий», — отмечает эксперт. Он полагает, что угроза легитимности этих выборов должна больше волновать власть, чем то, как расширить возможности мобилизации административно зависимого электората и усложнить работу наблюдателей от оппозиции.

Политолог Константин Калачев отмечает, что эксперимент с многодневным голосованием прошел удачно для власти и оно выгодно ЕР, иначе это «было бы разовой историей». «Трехдневное голосование облегчает реализацию явочно-мобилизационных проектов. Лояльных или зависимых от организаторов избирателей проще перераспределить по дням. Потоки не накладываются, визуально все выглядит приличнее», — указывает эксперт. По его мнению, организация нормального контроля на каждом участке не только затратна, но и затруднительна с точки зрения поиска наблюдателей, готовых полноценно работать три дня. «А без независимого наблюдения у фальсификаторов руки развязаны», — резюмирует господин Калачев.

**Елена Рожкова,
Ангелина Галанина,
Ксения Веретенникова,
Андрей Винокуров**

Тысяча томов не убедила Мосгорсуд

Освобождены обвиняемые в хищениях миллиардов

Как стало известно «Ъ», Мосгорсуд, к большому неудовольствию следствия и прокуратуры, прямо в зале заседания освободил из СИЗО двух бывших топ-менеджеров банка «БФГ-Кредит», обвиняемых в многомиллиардных хищениях. В отличие от Басманного райсуда, арестовавшего финансистов, апелляционная инстанция фактически пришла к выводу, что преступления совершались в сфере предпринимательской деятельности и что один из обвиняемых не просто предполагаемый расхититель, а заслуженный ветеран-орденоносец.

Мосгорсуд рассмотрел жалобы адвокатов на продление до 24 октября сроков арестов бывшему зампреду правления банка «БФГ-Кредит» Михаилу Дорогину и бывшему заместителю начальника кредитного управления банка Алексею Горлину. Под стражу они были взяты 19 июня в рамках расследования уголовного дела об особо крупной растрате (ч. 4 ст. 160 УК РФ). Тогда же суд отправил под домашний арест сотрудницу «БФГ-Кредита» Юлию Финкельштейн. В свою очередь, владельцы и председатель правления банка Юрий Плотер, Евгений Мафцир и Павел Дойнов, организовавшие, по данным следствия, в 2014–2016 годах хищение более 13 млрд руб. из банка благодаря выдаче сомнительных кредитов, были арестованы заочно для меж-

дународного розыска. Лицензию у банка, где свои средства в том числе держали «Первый канал» и ВГТРК, а также департамент строительства Москвы, за нарушения отозвали еще в 2016 году.

Адвокат Николай Козлобаев рассказал «Ъ», что, обжалуя очередное продление ареста Михаилу Дорогину, как и его коллеги, особо не надеялся на успех. Защита отмечала, что финансисты не скрывались, инкриминируемое им преступление относится к сфере предпринимательской деятельности, а в соответствии со ст. 108 Уголовно-процессуального кодекса обвиняемые не подлежат заключению под стражу. Также обращалось внимание на то, что они являлись к следователю по первому требованию, добровольно выдали информацию с электронных носителей, телефоны и документы, которые интересовали следствие, и готовы с ним и дальше сотрудничать, чтобы доказать свою непричастность к хищениям. По версии обвиняемых, они лишь выполняли распоряжения собственников и руководителей банка, по большому счету не зная, что делается что-то противозаконное.

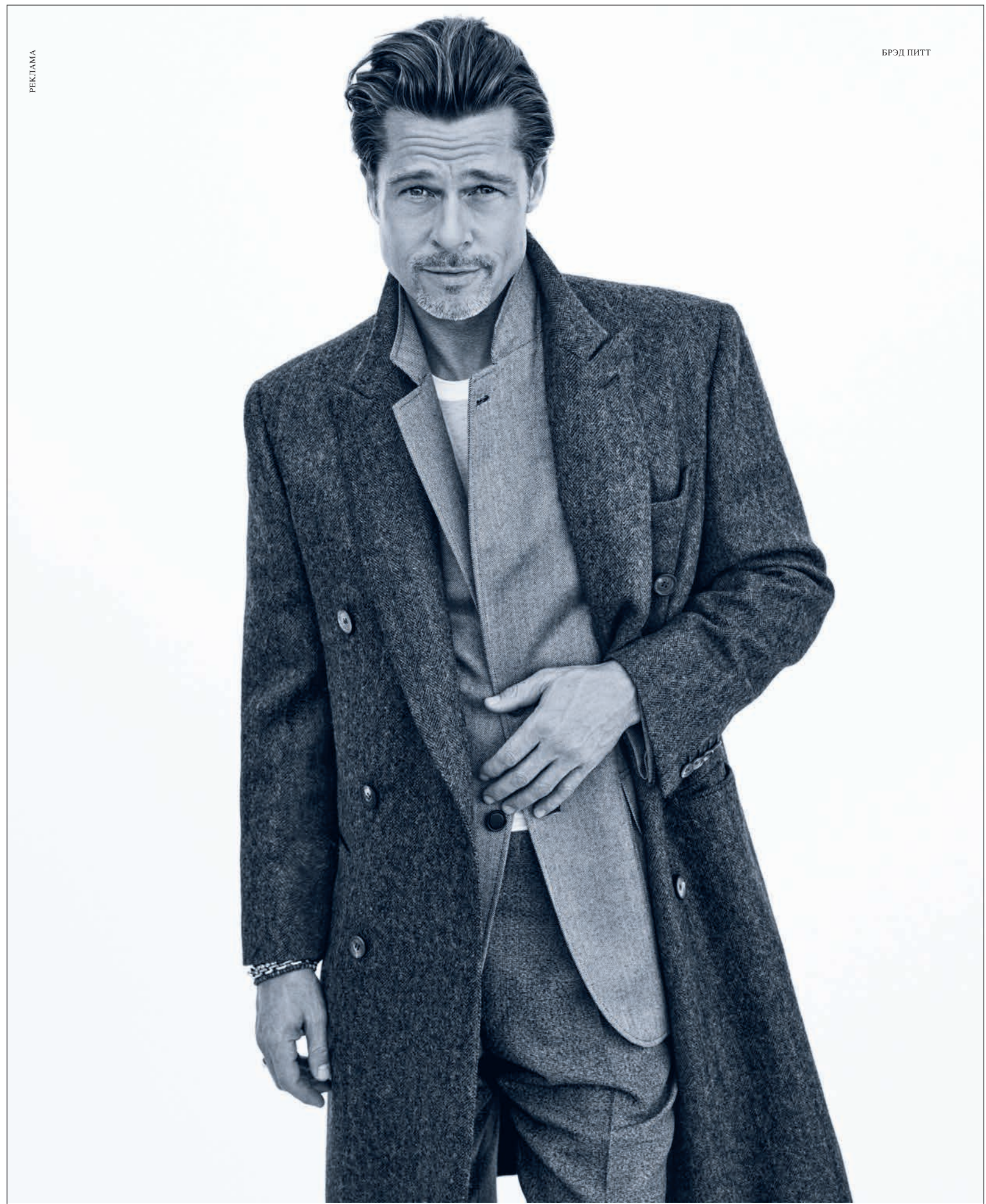
Перечислив в своем решении доводы защиты, следствия и поддержавшей его Генпрокуратуры, которые выступали против изменения меры пресечения, опытейшая судья Мосгорсуда Татьяна Соколова перешла на личности.

Басманный суд, располагая необходимыми сведениями о личностях привлекаемых к уголовной ответственности Михаила Дорогинина и Алексея Горлина, отметила госпожа Соколова, в том числе и указанными в апелляционных жалобах защитников, не в полной мере учел их при решении вопроса о продлении меры пресечения, сделав вывод о невозможности ее изменения на более мягкую. Суд апелляционной инстанции посчитал, что, давая оценку данным, характеризующим обвиняемых, Басманный суд в должной мере не учел, что они являются гражданами России, проживают в столичном регионе и положительно характеризуются. При этом было особо отмечено, что Михаил Дорогинин является ветераном боевых действий, награжденным орденом Красной Звезды и медалью «За боевые заслуги». Данный факт приводился защитником Козлобаевым и во время предыдущих слушаний, но следствие и суд истолковали его по-своему, решив, что финансист, в 1980-х годах служивший в МВД Узбекской ССР, от которого он и был откомандирован в Афганистан, может воспользоваться боевым и правоохранительным опытом, а также якобы оставшимися у него связями в правоохранительных органах (в МВД России он не служил), чтобы оказать давление на следствие и свидетелей по делу.

В результате оба фигуранта уголовного дела были освобождены в зале суда — содержание в СИЗО им заменили на домашний арест. Решение судьи, передавшего фигурантов под контроль УФСИН по Москве, застало правоохранителей буквально врасплох. Представителей тюремного ведомства в суде не оказалось, поэтому освобожденных финансистов под расписку передали адвокатам, которые и развели их по домам.

Следует отметить, что сейчас, по данным защиты, в уголовном деле около 1 тыс. томов (в основном это изъятая банковская документация), а ущерб по нему может вырасти до 41 млрд руб. Именно такую сумму арбитраж солидарно взыскал с фигурантов расследования по иску АСВ. Причем из числа ответчиков судом был исключен Алексей Горлин, а его коллега Михаил Дорогинин, напротив, в него попал, что вызвало протесты его защиты. Дело в том, что слушание проходило без участия как самого ответчика, так и его представителя. В решении говорилось, что Михаил Дорогинин был надлежащим образом извещен о предстоящем процессе в Мосарбитраже, но на него не явился. Адвокат Козлобаев сказал на это «Ъ», что в то время его клиент находился в СИЗО, в который никаких вызовов из арбитража, естественно, не поступало.

Николай Сергеев



РЕКЛАМА

БРЭД ПИТТ

ДНИ РОЖДЕНИЯ



Сегодня исполняется 74 года президенту Курчатковского института **Михаилу Ковальчуку**

Его поздравляет руководитель Фонда «Талант и успех» **Елена Шмелева**: — Дорогой Михаил Валентинович, с днем рождения! Вы — выдающийся ученый и организатор! Вашими усилиями в России развиваются передовые научные центры, объединяющие таланты всех возрастов, от ведущих ученых с мировыми именами до молодых исследователей и студентов. Зажечь абсолютно каждого человека — вот Ваш удивительный дар! Как будто каждый раз заново Вы рассказываете об исследованиях, открытиях, технологиях. Доходчиво, очень лично, свободно переходя от темы к теме, доступно для тех, кто намного моложе, включая школьников «Сириуса»! Вам самому бесконечно интересно то, о чем Вы говорите, — и это завораживает каждого, кто рядом! Искренне восхищаюсь Вашей уникальной молодостью, неповторимым стилем! У Вас нужно учиться интересу и любви к жизни! С нетерпением ждем новых встреч — очно, дистанционно, на разных площадках!
Рубрику ведет группа «Прямая речь»

Brioni

75 лет

Традиции классического пошива с 1945 г.

МОСКВА: ТРЕТЬЯКОВСКИЙ ПР., 7, КУТУЗОВСКИЙ ПР-Т, 31, БАВРИХА LUXURY VILLAGE, ЦУМ, УЛ. ПЕТРОВКА, 2. TSUM.RU
С.-ПЕТЕРБУРГ: ДЛТ, УЛ. Б. КОНЮШЕННАЯ, 21-23А

первые лица

«Если Россия не примет наше предложение до выборов, то цена за вход повысится»

Спецпосланник президента США Маршалл Биллингсли о требованиях Вашингтона к Москве в сфере контроля над вооружениями

Летом Россия и США провели два раунда переговоров по стратегической стабильности. В ходе этих консультаций американская делегация дала понять, на каких условиях США готовы продлить истекающий в феврале 2021 года двусторонний Договор о дальнейших мерах по сокращению и ограничению стратегических наступательных вооружений (ДСНВ). Из прозвучавших тогда публичных заявлений следовало: США настаивают на принятии президентами двух стран некоего совместного заявления — прообраза договора, который придет на смену ДСНВ и в которое будут включены многие вопросы, беспокоящие Вашингтон. Если такой документ будет согласован в ближайшие месяцы, то администрация Дональда Трампа готова говорить о продлении ДСНВ. О том, что именно американская сторона хотела бы видеть в этом президентском меморандуме о намерениях, специальный посланник президента по контролю над вооружениями США Маршалл Биллингсли рассказал корреспонденту «Ъ» Елене Черненко.

— Ранее вы дали понять, что прежде, чем решать вопрос о продлении ДСНВ, США хотели бы заключить с Россией некое дополнительное соглашение о контроле над вооружениями. По вашему мнению, это должно быть что-то похожее на подписанный в июле 2009 года президентом Бараком Обамой и Дмитрием Медведевым рамочный документ, который содержал ориентиры для заключения ДСНВ? То есть скорее меморандум о намерениях, чем полноценный договор?

— Я бы сказал, что речь идет о чем-то среднем. Некоторые из предложенных нами элементов потребуют, возможно, более схематического подхода к техническим деталям, которые будут уточняться впоследствии. Как, например, вопрос о проведении совместных экспериментов в области верификации, которые мы многократно обсуждали с заместителем министра иностранных дел России Сергеем Рябковым.

А некоторые элементы, которые мы предложили, предполагают наличие соглашения, содержащего политические обязательства сторон. То есть здесь уже речь идет о более подробном и более содержательном документе, особенно в той его части, которая касается того, как рассматривать и учитывать весь арсенал (ядерных — «Ъ») боеголовок.

Таким образом, речь идет о комплексе различных компонентов: какие-то из них могут иметь более четкую структуру и сопровождаться наличием обязательств в большей степени, чем соглашение 2009 года, а некоторые будут, возможно, не такими детальными и потребуют дальнейшей доработки.

— Но речь идет о совместном заявлении президентов РФ США или меморандуме, который ни Конгресс США, ни Федеральное собрание РФ не должны будут ратифицировать, да?

Если Россия не примет наше предложение, мы просто проведем обратную конверсию наших вооружений сразу же после окончания срока действия ДСНВ в феврале

— Совершенно верно. То, что мы предлагаем на данном этапе, не является договором, требующим ратификации Сената. Но мы рассчитываем, что на базе этого возникнет рамочная концепция, которая в конечном итоге преобразуется в полноценный договор. Но этот будущий договор — и мы это обозначили предельно ясно — любой будущий договор должен стать многосторонним и предполагать участие Китая.

— Россия согласна с тем, что будущий договор должен быть многосторонним, но она считает, что его участниками должны быть также Великобритания и Франция. Готовы ли Соединенные Штаты помочь привлечь эти страны к переговорам?

— Мы ясно дали понять нашим российским коллегам, что то, что делает Китай, существенно отличается от того, что делают Великобритания и Франция. Ни Великобритания, ни Франция не наращивают свои ядерные арсеналы. Китай же занимается активной разработкой и развертыванием своего ядерного оружия.

— Но и Великобритания, и Франция являются официальными ядерными державами, союзниками США. Разве это недостаточное основание для включения их в будущий многосторонний договор?

— Да, так это видит Россия. Думаю, что, когда мы обсуждаем будущий многосторонний договор, один вопрос у нас не вызывает разногласий: обе наши страны считают, что он должен включать Китай.

— Стоит ли ожидать, что в заявлении или меморандуме, который готовится к подписанию президентами, будущий договор будет обозначен как «многосторонний», без конкретного упоминания Китая?

— Мы считаем, что необходимо конкретно упомянуть Китай. Наша позиция состоит в том, что, говоря о будущем договоре, мы должны иметь в виду договор трехсторонний. Ведь чем больше сторон включается в уравнение, тем сложнее оно становится. Поэтому очевидно, что мы не рассматри-



ЛИЧНОЕ ДЕЛО МАРШАЛЛ БИЛЛИНГСЛИ

Родился в Монтгомери (штат Алабама). Окончил факультет истории искусств Дартмутского колледжа и факультет юриспруденции и дипломатии Флетчерской школы Университета Тафта. Начал карьеру помощником сенатора Джесси Хелмса, был старшим сотрудником по национальной безопасности в комитете Сената по международным отношениям. В 2001 году стал заместителем помощника министра обороны по международным отношениям. Также занимал должности заместителя министра обороны по морскому флоту, заместителя по специальным операциям и некрупным конфликтам, осуществлял надзор над операциями против «Аль-Каиды» после атак 11 сентября 2001 года. В начале 2000-х годов был помощником генерального секретаря НАТО по оборонному финансированию. С 2009 по 2017 год — управляющий директор в консалтинговой фирме Deloitte. В апреле 2017 года назначен помощником министра финансов по борьбе с финансированием терроризма. С апреля 2020 года — специальный посланник президента по контролю над вооружениями США, ведет переговоры с Россией по договорам СНВ.

ДОСЬЕ ЧТО ТАКОЕ ДСНВ

Действующий Договор о дальнейших мерах по сокращению и ограничению стратегических наступательных вооружений (СНВ) был подписан президентами России и США Дмитрием Медведевым и Барак Обама 8 апреля 2010 года в Праге. Он вступил в силу в феврале 2011 года, срок действия — 10 лет. Договор предусматривает, что каждая из сторон сокращает и ограничивает свои СНВ так, чтобы через семь лет после его вступления в силу (и в дальнейшем) их суммарные количества не превышали: 700 единиц для развернутых межконтинентальных баллистических ракет (МБР), баллистических ракет подводных лодок (БРПЛ) и тяжелых бомбардировщиков (ТБ); 1550 единиц для боезарядов на них; 800 единиц для развернутых и неразвернутых пусковых установок (ПУ) МБР и БРПЛ, а также ТБ. Договор ввел понятия «неразвернутые» носители и ПУ, то есть не находящиеся в боевой готовности, а используемые для обучения или испытания, не имеющие боеголовок. Каждая из сторон имеет право самостоятельно определять состав и структуру своих стратегических наступательных вооружений в суммарных пределах, установленных договором. В договоре зафиксирован запрет на базирование СНВ за пределами национальной территории. Договор также запрещает переоборудование пусковых установок МБР и БРПЛ в пусковые установки для перехватчиков ПРО.

— То есть США выдвинули новые условия продления ДСНВ?

— Думаю, что если к тому моменту мы не продвинемся вперед, то у нас возникнет ряд новых условий, на которых нам придется настаивать. Но пока предложение остается в силе в том виде, в котором мы его сделали. И если и когда Москва решит проявить желание пойти по пути, который, честно говоря, президент (Владимир — «Ъ») Путин уже неоднократно обсуждал с президентом Трампом, то мы готовы. Что касается нас, то мы бы уже завтра могли заключить соглашение (на президентском уровне — «Ъ»).

— Позвольте мне уточнить один вопрос по тактическим вооружениям. Вы будете готовы позволить России инспектировать ваши собственные ракеты из этой категории, такие как крылатая ракета морского базирования в ядерном оснащении, которая сейчас находится в стадии разработки?

— Мы много обсуждали этот вопрос в США, и Россия проявила некоторую заинтересованность. Мы, безусловно, готовы обсуждать различные виды инспекций.

Думаю, что тут есть трудность, которую России нужно принять во внимание и которая заключается в том, что по разным причинам так сложилось, что в Российской Федерации ядерные боезаряды устанавливали на гораздо большее число различных видов вооружений, чем в США. Поэтому инспекции крылатых ракет, а также торпед, мин и артиллерийских снарядов могут стать исключительно сложными, особенно в России. У нас, безусловно, есть для этого и ресурсы, и специалисты. Но мы считаем, что лучшим подходом было бы установление инспекционного режима, в целом аналогичного тому, который у нас был в Магне (штат Юта) и Во-

в ДСНВ есть изъяны и что их надо устранить. Предполагаете ли вы, что президенты в своем меморандуме заявят о необходимости внести поправки к ДСНВ или что примут некий дополнительный протокол?

— Да, в ДСНВ есть существенные недостатки, в частности в сфере режима проверок. И, садясь за стол переговоров для обсуждения будущего договора, нам надо их ликвидировать. Для работы с такой страной, как Китай, нынешний режим верификации был бы недостаточно эффективным. В процессе выработки будущего договора нам надо исправить и скорректировать эти недостатки прямо сейчас, сегодня, вместе с Россией.

Есть какие-то достаточно простые моменты. Например, мы считаем, что положения, регулирующие обмен телеметрическими данными, являются абсолютно неудовлетворительными. Мы должны обмениваться данными об испытаниях ракет не менее пяти раз в год, как и допускает ДСНВ. Сейчас наши страны обмениваются телеметрическими данными о запусках ракет один раз в год, кроме того, Российская Федерация предоставляет данные о старых системах абсолютно законно, но эти данные она нам раньше уже предоставляла. И это просто не приносит никакой пользы. Это не способствует ни прозрачности, ни доверию. А в данный момент, в данный период времени укрепление доверия и прозрачности нам нужно больше всего.

— Россия ранее выражала обеспокоенность в связи с конверсией стратегических систем США (заявляя, что речь идет не о «реальных сокращениях» пусковых установок баллистических ракет подводных лодок Trident II и тяжелых бомбардировщиков B-52H, а о переоборудовании, которое можно легко вернуть к изначальной конфигурации). Вы готовы обсуждать эту проблему?

— Мы внимательно слушаем Российскую Федерацию, в том числе в рамках механизма, заложенного в договоре: у нас есть двусторонняя консультативная комиссия, которая рассматривала некоторые из этих вопросов. И мы их рассматривали, и я надеюсь, что вопрос конверсии пусковых установок подводных лодок мы рассмотрели удовлетворительным для России образом. Я лично занимался вопросами конверсии, а также обратного переоборудования, которое мы осуществим после окончания действия ДСНВ.

Мне кажется, мы сняли обеспокоенность России и готовы продолжить обсуждение этой темы, хотя не имеет большого смысла продолжать разговор о конверсии, не договорившись вначале о возможном продлении ДСНВ. Если этого не произойдет, мы просто проведем обратную конверсию

наших вооружений (речь идет о введении пусковых установок баллистических ракет обратно в строй — «Ъ») сразу же после окончания срока действия договора в феврале.

— Российские официальные лица подчеркивали необходимость рассмотрения вопросов противоракетной обороны (ПРО) в контексте будущих договоренностей в сфере контроля над вооружениями. Вы же об этом в контексте подготовки нового соглашения не упоминали. Вы будете готовы ограничить потенциал США в сфере ПРО или хотя бы обсудить эту тему?

— Мы готовы говорить с Россией на любую тему, которую она захочет обсудить. Пока никаких конкретных предложений по ПРО мы от российской стороны не видели. Со своей стороны мы, конечно, считаем установку ядерных боезарядов на противоракеты не очень удачной идеей. Иными словами, у нас тоже есть мнение по поводу того, что делает в этой сфере Россия. Мы готовы обсуждать тематику ПРО, но никаких ограничений на ПРО мы вводить не предполагаем.

— Если Москва и Вашингтон не выйдут на предложенное вами президентское соглашение до февраля, значит ли это, что договор о ДСНВ не будет продлен?

— Абсолютно верно. В подобной ситуации мы продлевать договор не будем. С учетом всех недостатков ДСНВ мы считаем его невыгодным для США. Он накладывает такие ограничения на Соединенные Штаты, каких не накладывает на Россию.

Мы не оспариваем законность того, что делает Россия. Россия — суверенное государство и сама принимает решения, но нас чрезвычайно беспокоит то, что она делает за рамками ДСНВ, в особенности наращивание систем ядерного оружия с малым радиусом действия. У нас возникает вопрос, зачем это нужно. Мы думаем, что со стороны России это пустая трата колоссальных денег в то время, когда у ее правительства есть много иных приоритетов, на которые стоило бы потратить деньги.

— Но военный бюджет в США примерно в десять раз больше, чем в России.

— Да, но мы можем себе это позволить. (Смеется.) А вы не можете — в этом разница, наша экономика во много раз больше. А ведь нам еще надо иметь дело с Китаем, и России, как мне кажется, тоже. Именно по этой причине в будущем соглашении должно включаться все виды ядерного оружия.

Россия наращивает свой ядерный арсенал. Мы — нет. Китай его наращивает очень быстро. Мы, повторю, его не наращиваем. Поэтому мы считаем, что соглашение, которое мы достигнем в будущем, должно отражать как упомянутые мной соображения двустороннего характера, так и трехсторонние озабоченности. Не думаю, что Россия захочет заключать договор в будущем, ограничивающий ее потенциал, если Китай останется за его рамками. Такова моя точка зрения, и таковы мои впечатления от проведенных мной встреч.

— В качестве уточнения — если на уровне президентов некое соглашение сейчас будет достигнуто, значит ли это, что договор о ДСНВ будет продлен на пять лет (как то предусмотрено в его тексте)?

— Мы предлагаем более короткий период времени. Нам нельзя снимать ногу с педали, как говорится, нам нужно вплотную заняться составлением следующего соглашения. Поэтому пока мы думаем о более коротком периоде времени...

— Насколько коротком?

— Это зависит от того, насколько гибко поведет себя руководство России. Как я уже говорил, мы будем корректировать нашу переговорную позицию в зависимости от реакции России, если реакция будет. Мы считаем, что мы наметили очень четкий, очень простой план действий, выгодный для обеих стран. Мы также считаем, что он отражает те обсуждения, которые были у наших президентов.

А сейчас, как я очень ясно дал понять — и мы действительно так считаем, — мяч находится на российской стороне поля. Мяч на стороне Москвы, и ей решать, захочет ли она заключить это соглашение. Если нет, ничего страшного. Это совершенно приемлемо, и мы просто будем двигаться вперед без него.

— Вы сказали, что мяч находится на стороне России, но ваш российский коллега, замминистра иностранных дел Сергей Рябков в беседе с «Ъ» ранее сказал, что аналогии с теннисом и футболом тут неуместны и скорее можно говорить о бильярдном столе, где по всему покрытию раскатана гора шаров, а какой из них в какую лузу попадет — это еще большой вопрос.

— Здесь подходит любая метафора, которая передает смысл (происходящего — «Ъ»). В любом случае мы сделали России предложение. И если заместитель министра Рябков сможет получить мандат на ведение переговоров, мы готовы встретиться. Если он не сможет получить такой мандат, то, как я уже говорил, это мы поймем, хоть это и вызовет сожаление.

Мы сделали (Россия — «Ъ») предложение, руководствуясь доброй волей. Но если Россия не захочет принять его, ничего страшного. Мы собираемся провести модернизацию наших ядерных сил. Россия в основном закончила свою модернизацию своего ядерного арсенала. Мы свою только начинаем. И мы будем чрезвычайно рады продолжить ее без ограничений, предусматриваемых ДСНВ.

ваем будущий договор с участием, например, Индии, Пакистана или Северной Кореи (стран, неофициально обладающих ядерным оружием — «Ъ»). Он станет просто нерабочим: чем больше участников, тем больше нужно проводить переговоров.

— В числе других важных для США характеристик готовящегося заявления президентов и будущего договора вы назвали включение в него всех видов ядерного оружия, включая тактическое. Россия на это заявила, что условием обсуждения этого вопроса будет согласие США вывезти свое ядерное оружие Европы. Вы готовы на это?

— Нет, этого мы делать не будем. Но мы готовы обсуждать все, о чем Россия хочет с нами говорить. Мы чрезвычайно серьезно относимся к позиции российской стороны и считаем важным вести профессиональный диалог по вопросам, вызывающим совместную обеспокоенность, а также обеспокоенность одной из сторон. Поэтому мы, безусловно, готовы говорить с Россией о НАТО и о наших гарантиях ядерного сдерживания, данных членам Североатлантического альянса. Но мы не будем вывозить ядерное оружие ни с одного из мест его складирования.

И мы не требуем того же от Российской Федерации. И мы не требуем, чтобы российские власти вывели все свое ядерное оружие

из Калининграда или сделали что-то подобное. Поэтому нет, это (вывоз авиабомб B61 США из Европы — «Ъ») не обсуждается.

— Но Калининград — это российская территория. В то время как европейские страны не входят в состав США.

— Вы спросили, что вызывает у нас беспокойство, — этот вопрос его вызывает. Поэтому нет, мы не предполагаем каких-либо конкретных действий, которые могли бы повлиять на изменение мест складирования или дислокации (ядерных — «Ъ») вооружений.

— Но вы уверены, что сможете убедить Россию обсуждать тактическое оружие? В прошлом российские официальные лица не выражали никакой готовности это делать.

— Знаете, Россия сама должна решить, хочет ли она продлевать действие ДСНВ. Мы сделали ей хорошее предложение. Мы не думаем, что это предложение несправедливо. Мы считаем, что оно основано на принципе взаимности и приведет к большей прозрачности. И мы думаем, что это очень ценно в сложившейся обстановке, когда Соединенные Штаты и Россия не доверяют друг дру-

Мы только начинаем модернизацию своих ядерных сил. И мы будем чрезвычайно рады продолжить ее без ограничений, предусматриваемых ДСНВ

гу ни в чем. Это довольно значительный шаг вперед, который обе страны могли бы сделать вместе в тот момент, когда мы должны всерьез искать подобные возможности для совместной работы. В силу всех этих причин мы рассматриваем предложение, которое мы сделали России, как умеренное на данном этапе и весьма разумное.

Предполагаю, что если Россия его не примет, то после того, как Трамп будет переизбран, «плата за вход», как мы говорим в США, повысится.

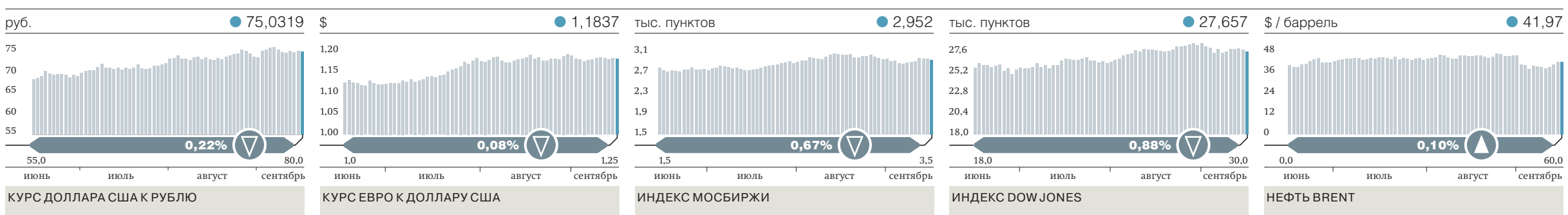
ткинские и который предполагает автоматический учет всех боеголовок, покидающих предприятие и поступающих на него. Следовать такому принципу гораздо эффективнее, чем пытаться попасть на каждый склад оружия в Российской Федерации, на каждый объект военно-морских сил (у нас их не так много, поэтому нам организовать это будет несложно, а вот в России это может быть весьма и весьма непросто).

— После недавних переговоров с российской делегацией в Вене вы сказали, что

ДЕЛОВЫЕ НОВОСТИ

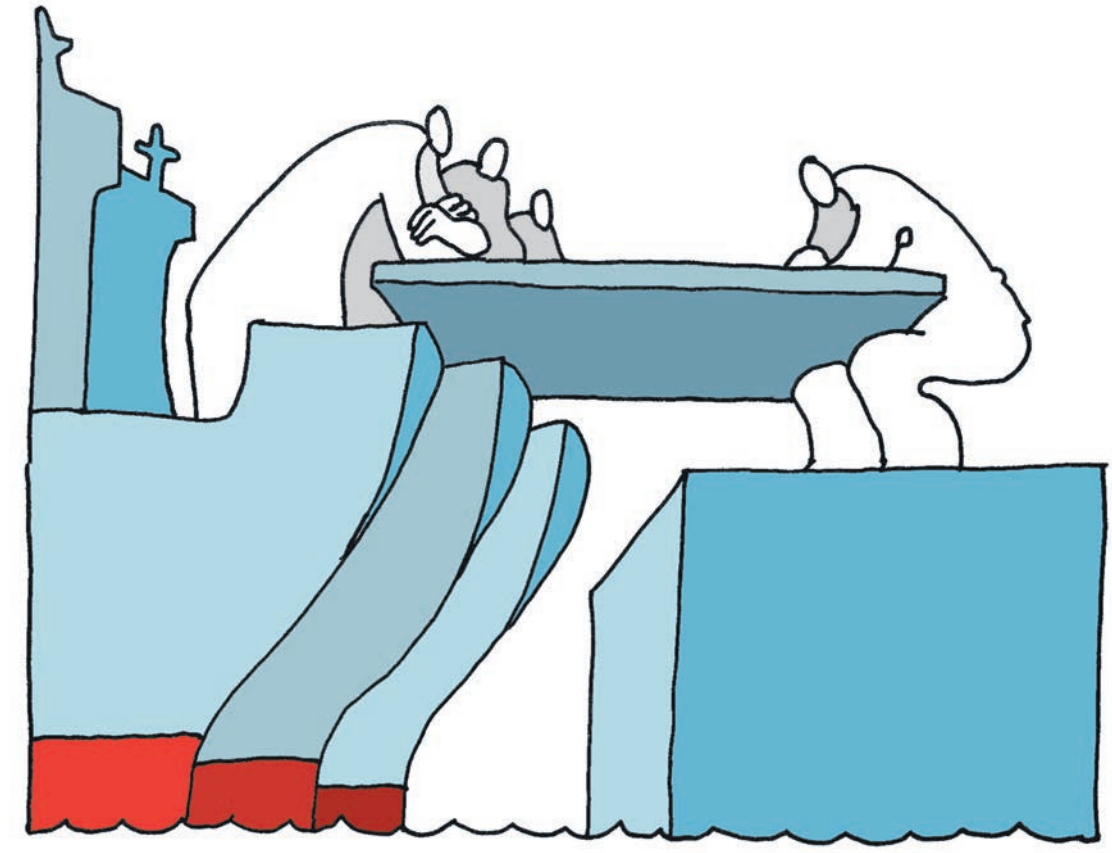
+ индикаторы

Официальные курсы ЦБ России на 19–21.09.20						Индексы ведущих фондовых бирж на 18.09.20 (пунктов)							
Австралийский доллар	54,9008	Доллар США	75,0319	Канадский доллар	57,0108	Сингапурский доллар	55,3088	Швейцарский франк	82,5979	Nikkei 225	23360,3 (+40,93)	DAX 30	13116,25 (-91,87)
Английский фунт	97,4439	Евро	88,9578	Китайский юань*	11,1007	Новая турецкая лира	99,2709	Японская иена**	71,7459	FTSE 100	1228,64 (-14,65)	DJI	27657,42 (-244,56)
Белорусский рубль	14,3196	Индийская рупия**	10,2147	Норвежская крона*	82,9604	Украинская гривна*	26,6353	*За 10 **За 100		FTSE 100	6007,05 (-42,87)	NASDAQ Composite	10793,28 (-116,99)
Датская крона*	11,9561	Казахский тенге**	17,8291	СДР	106,0959	Шведская крона*	85,4295	По данным агентства Reuters.		По данным агентства Reuters.			



Минпромторг правит балл Судостроители получили новые правила по локализации

Минпромторг скорректировал новую балльную систему локализации судостроения. Документ теперь содержит детальные условия, необходимые для производства комплектующих и оборудования, и вводит единые требования для всех видов судов. Количество начисляемых баллов рассчитано пропорционально стоимости и сложности производства оборудования. В отрасли считают редакцию рабочей и гибкой, но указывают на оставшиеся спорные моменты, в том числе с несоответствием скорости локализации и освоения необходимого производства в РФ.



Минпромторг по итогам работы с бизнес-сообществом вновь скорректировал редакцию постановления 719 (содержит перечень операций и оборудования, необходимых для признания продукции произведенной в РФ) в части, касающейся судостроения. Обновленный относительно весенней версии (см. „Ъ“ от 27 мая) текст размещен на regulation.gov.ru, общественное обсуждение продлится до 2 октября. Сейчас постановление 719 распространяется на строительство по госubsидиям малых рыбопромышленных судов и крановых по инвестициям. Выполнение требований обязательно, чтобы получить субсидию на газозовы. Кроме того, госзаказчики в типовых условиях контракта вскоре будут должны описывать требование к локализации (см. „Ъ“ от 23 апреля). Также в Госдуме находится законопроект, который может обязать бизнес использовать только российские суда для некоторых видов работ (см. „Ъ“ от 1 августа 2019 года).

По словам источников „Ъ“, в первом чтении он может быть рассмотрен в осеннюю сессию. В новой редакции требования по локализации едины для всех судов (70 видов). Отдельно записаны не только общие, но и технологические условия, необходимые для ее выполнения, а также требования к специальному оборудованию, системам и материалам. За каждую операцию присваивается определенное количество баллов пропорционально ее стоимости и сложности. Обязательными условиями остаются закладка судна в РФ, его спуск, проведение ходовых и свар-

товых испытаний и сдача, которые также возможны на территории ЕАЭС. В зависимости от типа судна до 30 июня 2023 года потребуются набрать 1750–2500 баллов, с июля 2023 года — от 2000 до 3200 баллов и после 1 июля 2025 года — 2250–3750 баллов. В Минпромторге ранее отмечали, что заказчики судов и верфи смогут сами выбрать, какими позициями им удобнее набрать нужное количество баллов с учетом особенностей судна. Также там говорили, что в будущем планируют дифференцировать объем господдержки (речь может идти о судовом утиль-

гранте и компенсации процентных ставок по кредитам и лизингу) в зависимости от набранных баллов. Собеседники „Ъ“ в отрасли согласны, что данная редакция «обеспечивает большую гибкость в выполнении требований», а балльная система наиболее понятна и приближена к реалиям. «Балльная система является более практичной», — говорит президент Всероссийской ассоциации рыбопромышленников Герман Зверев. В законодательстве предусмотрена норма, по которой с 2025 года все двигатели должны быть российского производства, поясняет он. В то же вре-

мя проект фиксирует, что к 1 июля 2025 года не более 30% стоимости общего количества деталей, узлов и комплектующих должны быть иностранными. То есть при необходимости заказчик сможет утвердить в проекте то оборудование, которое будет оптимально соблюдать баланс между российским и иностранным, говорит он. Впрочем, в отрасли считают, что вопросы к новой редакции остаются. Собеседник „Ъ“ среди судовладельцев считает важным синхронизировать требования к локализации и программы освоения производителями выпуска необходимой продукции, в том числе судовых энергетических установок, винторулевых колонок и другого оборудования. Другой считает спорным решение Минпромторга присваивать больше баллов тому, чего нет на рынке. Кроме того, отмечает он, баллы не отражают экономику строительства для заказчика — если какое-то редкое оборудование и произведено в РФ, то это может быть дорого, долго и менее качественно и надежно. Глава «foline-Аналитики» Михаил Бурмистров говорит, что в новой версии устранены наиболее значительные несоответствия между количеством баллов и стоимостью и технической сложностью агрегатов, что в сочетании с переносом срока ужесточения правил на два года до 1 июля 2023 года снижает риски для отечественных судостроительных предприятий. При этом пока подходы к установлению величины баллов остаются недостаточно прозрачными, полагает эксперт, и неизбежно потребуются дополнительные уточнения.



во внедрение бизнес-методик в госаппарат изучает корреспондент отдела экономполитики

Диана Галиева
Пандемия коронавируса сильно ускорила процесс цифровой трансформации государства — хотя власти занимались цифровизацией госсектора на протяжении десятилетия, внедряя отдельные IT-решения, а правительство расширило функционал портала госуслуг и анонсировало запуск суперсервисов (см. „Ъ“ от 24 апреля 2019 года). И все же именно карантинное «ускорение» процесса зафиксировало, кажется, повсеместную смену модели «исполнения госфункций» на «предоставление госсервисов». Одной цифровизацией, впрочем, этот процесс ограничиться не мог: прогресс в одном секторе неизбежно начинает «давить» на смежные; в данном случае — «цифровые» сервисы вызвали рост требований и к людям, которые их создают и в них работают. Когда глава правительства Михаил Мишустин на встрече с участниками конкурса «Лидеры России» в сентябре делился планами по выстраиванию взаимодействия между людьми и государством на основе «сервисной клиентоцентричной модели», новым и наи-

Зарплата по первому требованию Банки создают альтернативу займам до получки

Альфа-банк запустил инновационный для российского банковского рынка продукт, который позволяет в рамках зарплатного проекта выплачивать вознаграждение сотруднику ежедневно. Этот сервис может стать альтернативой «займам до зарплаты», указывают эксперты. За новую опцию получатель средств придется платить до 150 руб. в месяц, для работодателя она бесплатна. Однако далеко не всем компаниям будет интересен новый продукт: администрировать выплату зарплат в таком виде — слишком трудоемкий процесс, кроме того, подобный режим сопряжен со сложностями уплаты налогов за сотрудника.

А запуске услуги, которая, в отличие от традиционных сроков выплат зарплат, предполагает возможность ежедневного получения средств на карту, рассказали „Ъ“ в Альфа-банке. Получать деньги из зарплат вперёд можно неограниченное число раз и в любое время, как в течение дня, так и в течение месяца. Для этого клиенту достаточ-

но перевести средства на свой дебетовый счет в мобильном приложении. В течение месяца можно получить таким образом до 80% от зарплаты. Это деньги банка, которые он отдает сотруднику обслуживаемого предприятия, а затем работодатель возмещает их, пояснил собеседник „Ъ“. В традиционные сроки работодатель начисляет сотруднику оставшуюся сумму. Деньги, которые уже были получены, учитываются автоматически. Похожий сервис уже запускала Mail.ru Group совместно с РНКО «Деньги.Мэйл.Ру» (см. „Ъ“ от 3 июля). Идею также проработал Тинькофф-банк. Там пояснили, что трудности могут возникнуть у работодателей с настройкой своевременных выплат и расчетом налогов. Однако, заверили там, сложных системных интеграций подключение компаний к сервису не требует. По сути, возможность выплаты зарплат в ежедневном режиме — альтернатива так называемым займам до зарплаты (краткосрочные займы сроком до 30 дней на небольшие суммы до 30 тыс. руб.).

В Альфа-банке до конца октября новая услуга будет бесплатной, а затем появится комиссия с физлиц — получателей зарплат в размере 100–149 руб. в месяц. То есть при выплаченных 15 тыс. руб. плата за услугу составит до 1%. Эти суммы несопоставимы с размером процентов по займам у микрофинансовых организаций, подчеркивают в банке. Процентная ставка по «займам до зарплаты» составляет около 1% в день. По данным ЦБ, объемы долгов россиян по коротким «займам до зарплаты» на 1 апреля составляли 37 млрд руб., а средний размер займа — 7,8 тыс. руб. Чаще всего короткие займы берут молодые люди. В Альфа-банке рассчитывают, что каналом для привлечения пользователей сервиса станут главным образом работодатели, которые заинтересованы в переходе на зарплатный проект. Кроме того, и у самих сотрудников также по закону есть право выбора зарплатного банка. По мнению партнера E&Y Геннадия Шинина, в данном случае банк пытается в пер-

вую очередь забрать премиальный сегмент клиентов МФО — людей, регулярно получающих белую зарплату, но периодически пользующихся услугами МФО из-за кассовых разрывов. Но глава банка «Веста» Виктор Жидков сомневается, что подобные сервисы станут популярными: «Для организации это означает, что придется ежедневно производить расчет выплат, вести жесткий учет на ежедневной основе нахождения сотрудников на рабочих местах, отражать начисления в бухгалтерском учете, давать распоряжения на выплату. Все это человеко-часы, а значит — дополнительные расходы для работодателя».

Главный редактор журнала «Лавбух» Светлана Ковалевская считает, что в такой схеме расчетов заложены потенциальные риски нарушения законодательства, так как Трудовой кодекс РФ требует фиксировать даты выплаты зарплат. Кроме того, добавляет она, нет ясности с уплатой НДФЛ, по этому поводу потребуются разъяснения налоговых органов и трудовой инспекции.

Концепция «государства-сервиса» превращает гражданина в клиента, заставляя чиновников изучать бизнес-практики

более нагруженным в этой конструкции было слово «клиентоцентричный», описывающее требования государства к чиновникам. Примечательно, что эти требования вызвали и необычную для госаппарата потребность в адаптации к чиновничьей реальности бизнес-методик борьбы за клиента. На прошлой неделе Центр подготовки руководителей цифровой трансформации (действует на базе Высшей школы государственного управления РАНХиГС) представил руководство по применению клиентоориентированного подхода в госуправлении — по сути это переложенная на «внутренний» язык госаппарата бизнес-методика по повышению удовлетворенности клиента. Как указывают авторы, пособие «Клиентоцентричный подход в государственном управлении: навигатор цифровой трансформации» нацелено на госслужащих, участвующих в разработке госсервисов, и должно помочь им создавать удобные и востребованные гражданами продукты и услуги, рассказывать о таких услугах на понятном языке, а также дать «общие представления о клиентах государства и их потребностях» и принципах цифровой доступности и этики.

Сами авторы отмечают инерционность госаппарата: по их оценкам, пока качественные изменения «чиновничьей практики» можно отметить на федеральном уровне и в четырех регионах — Москве и области, Татарстане и Якутии. Впрочем, за год обучение по программе уже прошли 13,5 тыс. чиновников из регионов, всего к 2024 году программа должна охватить 187,8 тыс. Учитывая же, что полностью перейти в онлайн государство и граждане пока не готовы (см. „Ъ“ от 14 сентября), можно надеяться, что «борьба за клиента» рано или поздно вырвется из «цифрового периметра» и в офлайн, превратив в сервис любое, а не только цифровые проявления государства. Есть чего ждать.

Стартапы поставят на учет Минэкономики займется новым IT-реестром

Минэкономики планирует создать и вести новый государственный реестр с информацией о деятельности IT-стартапов. На его основе в том числе будут приниматься решения о господдержке и отслеживаться ее эффективность. Компании предупреждают, что будут готовы раскрывать не все данные из-за опасений об их утечке.

В России предлагается создать реестр технологических стартапов — получателей господдержки, следует из разработанного Минэкономики проекта поправок к закону «О науке и государственной научно-технической политике», с которым ознакомился „Ъ“. Минэкономики займется созданием такого реестра, подтвердила „Ъ“ замминистра Оксана Тарасенко. Предполагается, что реестр станет основой цифровой платформы для господдержки стартапов и объединит разрозненные данные о компаниях из информационных систем госорганов и организаций, уточни-

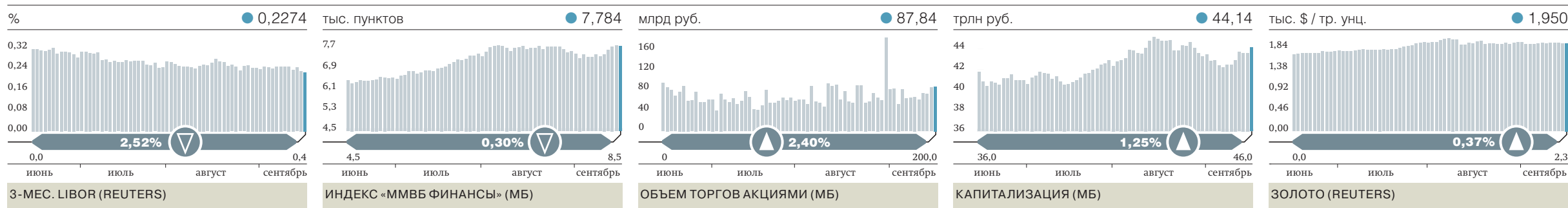
ла Оксана Тарасенко. По ее словам, с разрешения стартапа доступ к его «цифровому следу» получат все заинтересованные организации и институты развития, что должно ускорить процесс подачи заявок и получение господдержки, а государство позволит «мониторить» работу компаний и понимать их потребности для господдержки. На фоне пандемии государство планирует наращивать раздачу грантов как меру поддержки IT-отрасли. Например, как сообщила „Ъ“ 31 августа, 46,3 млрд руб. до 2024 года планируется распределить между разработчиками «сквозных технологий» — больших данных, интернета вещей, квантов и т. д., в том числе в виде грантов. Стартапам в сфере искусственного интеллекта планируется до 2024 года выделить 12 млрд руб., говорил премьер-министр Михаил Мишустин 1 сентября. Появление реестра может упростить бюрократизированный процесс получения грантов, полагает основатель и гендиректор компании Vera Voice Владимир Свешни-

ков, однако есть сомнения, что представители индустрии захотят делиться своим «цифровым следом». Основная ценность стартапов — это данные (например, количество пользователей, частота использования сервиса, контент), и к их передаче третьим лицам компании относятся с особым трепетом, никому не хочется оказаться в очередной базе, где конкуренты и злоумышленники могут узнать какие-то секреты или ноу-хау, поясняет господин Свешников. Если информация в реестре действительно будет содержать данные о ноу-хау, которые влияют на выживаемость стартапа, это станет «лакомым кусочком для мошенников», согласен руководитель направления «Цифровые процессы» IT-компании «Крок» Виктор Смирнов. Создание отдельной базы данных с жесткой структурой, которая просто будет получать информацию обо всех транзакциях выдачи господдержки технологическим стартапам, будет большой ошибкой, полагает заместитель гендиректора Softline по работе с на-

циональными проектами Андрей Шолохов. Практика показывает, что такая база по определению будет неполной, тогда как важно сохранить всю полезную информацию из первоисточников и сформировать аналитические результаты на основе разнородных данных, рассуждает он. Пользы от такого реестра скорее будет больше для государства, чем для отдельно взятых технологических стартапов, считает господин Шолохов. Государство с помощью подобного инструмента сможет быстро проверять различные гипотезы: например, действительно ли работает заявленный «инвестиционный лифт» — инструменты господдержки, ранжированные по жизненному циклу компании стартапа. Таким образом, объясняет эксперт, Минэкономики получит данные о реальных траекториях развития стартапов в России, что может привести к реструктуризации существующего «инвестиционного лифта».

Юлия Степанова

деловые новости



Депозит вручат курьеру

Маркетплейс биржи не дождался биометрии

Финансовый супермаркет, созданный Московской биржей и названный «Финуслуги», открывается с октября. Первым продуктом станут вклады от десяти банков, количество которых к концу года должно удвоиться. Главным сдерживающим фактором развития проекта банкиры называют привлечение на площадку клиентов. Отсутствие удаленной идентификации и возможности использования биометрии заставят использовать большой штат курьеров. Кроме того, для крупных банков стоимость привлечения клиента через маркетплейс сопоставима с их нынешними расходами, то есть не несет финансовой выгоды.

Как сообщил «Ъ» управляющий директор по развитию электронных платформ Московской биржи Игорь Алутин, ее маркетплейс будет запущен в коммерческую эксплуатацию в октябре, с начала сентября проводится тестирование сервиса в режиме friends & family. Проект получил название «Финуслуги» по аналогии с «Осуслугами».

С сайта сервиса граждане будут заходить в личный кабинет и на первом этапе сравнивать условия по продуктам банков, присоединившихся к платформе, открывать вклады удаленно, переводить средства на них, в том числе со счетов банков, не присоединившихся к

маркетплейсу. В дальнейшем на платформу будут добавлять новые услуги — в частности, во втором этапе появится возможность приобрести полисы ОСАГО.

По словам Игоря Алутина, в октябре к платформе будут подключены десять банков, до конца года — еще десять. Переговоры в целом ведутся с 60 банками. В банке «Зенит» сообщили, что завершают работы по подключению к системе. «Это будет еще один финансовый инструмент как для продвижения продукта, так и для выбора лучших банковских условий», — считают там. Газпромбанк планирует подключиться в четвертом квартале. В банке уверены, что удобство этой технологии в сочетании с привлекательностью условий банка по востребованным банковским продуктам даст синергетический эффект.

Однако пока узким местом проекта можно назвать вопрос привлечения клиентов. В частности, для проведения всех операций гражданам придется проходить идентификацию. Пока для этого будет использоваться курьер, который сфотографирует клиента и его паспорт. Работу курьера оплачивают биржа и банки.

Из 15 банков, которые «Ъ» спросил о возможном участии в маркетплейсе, ответили лишь шесть: помимо «Зенита» и ГПБ это ВТБ, Промсвязьбанк, «Тинькофф» и «Абсолют». Как пояснил источник в одном из банков, вопросами для обсуждения остаются сложная идентификация через курьера и сама цена вопроса.

На сайте биржи указано, что банки должны будут платить бирже 0,25% суммы привлеченного вклада и 400 руб. за идентификацию. По словам источника, такие тарифы существенно ниже трат самого банка, которые оцениваются в 2,5 тыс. руб. на привлечение вкладчика. Представитель ПСБ сообщил, что стоимость привлечения клиентов в зависимости от канала составляет 0,1–0,3% годовых. Директор департамента розничных продуктов Абсолют-банка Виталий Костюкевич подтвердил, что цена, объявленная биржей, сопоставима с внутренним расчетом банка по стоимости текущих каналов привлечения.

Маркетплейс по своей сути стоит на стороне инвестора, предоставляя ему максимальный выбор финансовых услуг. Поэтому собеседники «Ъ» в двух банках считают, что в результате будет теряться лояльность клиента. Представитель ПСБ признает, что в рамках гарантированной государством суммы депозита клиент скорее отдаст предпочтение максимальной ставке по продукту, а не конкретному банку с его репутацией, клиентоориентированностью, историей и т. п. Существенно увеличить количество новых вкладчиков не получится, а вот переток в банки с более высокими ставками произойдет, подтверждает другой собеседник «Ъ» среди банкиров, и такая конкуренция может потом прибавить работы АСВ.

Полина Смородская

БЛИЦИНТЕРВЬЮ «СЕЙЧАС ИДЕНТИФИКАЦИЮ ПРОВОДЯТ ОКОЛО ДВУХ СОТЕН КУРЬЕРОВ»

Зачем нужно столько курьеров для высокотехнологичного маркетплейса, во сколько обойдутся его услуги для банков и сколько потратила биржа на проект, рассказал в интервью «Ъ» управляющий директор по развитию электронных платформ Московской биржи Игорь Алутин.

— Когда заработает маркетплейс?

— Ожидалось, что маркетплейс появится еще пару лет назад, но пришлось ждать закона об операторах финансовых платформ. Закон приняли в июле этого года, в конце августа Московская биржа стала первым таким оператором, зарегистрированным Банком России. Проект в режиме friends & family запустили с начала сентября.

— Что значит «в режиме friends & family»?

— Создан сайт. Пока идет пилотный проект, он запаролен, и обрабатывается клиентский функционал, корректируем пользовательские сценарии. В качестве клиентов маркетплейса — сотрудники и друзья биржи, Банка России, банков-партнеров. Они уже начали открывать вклады через платформу.

— Когда коммерческий запуск?

— Мы откроем платформу для всех пользователей в октябре. К этому времени на ней будет около десяти банков. На первом этапе размещать депозиты через маркетплейс смогут жители 23 регионов (включая Москву и Санкт-Петербург).

— А крупные банки участвуют в проекте?

— В свое время мы подписали меморандум по развитию платформы с почти двумя десятками банков. Но по-настоящему смогли начать их интеграцию только с появлением законодательства. Крупным банкам требуется гораздо больше времени на эту работу ввиду сложности внутренних ИТ-систем. Например, с Газпромбанком даже создана рабочая группа по интеграции, причем она будет касаться не только вкладов, но и кредитов и других продуктов. Совместно с Центром финансовых технологий (ЦФТ) и «Диасофтом» мы разрабатываем корпоративное решение, которое позволит банкам быстрее подключиться к платформе. Оно будет готово к ноябрю.



— Сколько банков присоединится к платформе до конца года?

— Думаю, будет около 20.

— Вы будете работать с уже существующими агрегаторами — «Банки.ру» и «Сравни.ру»?

— Мы уже заключили с ними соглашение — на их сайтах будет кнопка перехода на сайт маркетплейса при желании открыть вклад. Уже на «Финуслугах» вкладчик сможет перейти к заключению договора. Наша витрина также будет осуществлять сравнение вкладов.

— Какую финансовую услугу запустите во вторую очередь?

— ОСАГО. В этом году уже будет партнерская программа с одним или несколькими страховщиками. Кредиты планируются в следующем году.

— Если есть возможность входа в личный кабинет через «Госуслуги» и если там идентификация человека подтверждена, например через Сбербанк, то для маркетплейса этой идентификации будет достаточно?

— Через сайт «Госуслуги» можно пройти только первичную идентификацию. По закону мы должны отправить гражданину своего представителя, который сфотографирует вкладчика и его паспорт. Достаточно один раз пройти идентификацию и можно будет пользоваться сервисами платформы удаленно.

— Получается, что маркетплейс ограничен в использовании чужой идентификации. Вы работаете над внесением изменений в закон?

— В разработке находится законопроект, который позволит нам, как оператору

платформы, подключиться к реестру единой биометрической системы данных (ЕБС).

— Пока все это не заработало, вы будете проводить идентификацию через курьеров?

— Сейчас идентификацию проводят около двух сотен курьеров, во всех регионах, где платформа будет работать с октября, можно будет это сделать.

— Банки, подключившиеся к маркетплейсу, будут делиться с вами идентификацией своих клиентов?

— Такая возможность по закону есть. Сейчас мы ведем переговоры с несколькими банками, которые будут выступать нашими агентами по идентификации. — Это банки с широкой региональной сетью. То есть человек может вызвать курьера или сходить в банк-агент, который проведет идентификацию и отправит информацию нам. Если эта информация уже есть у банка, он может поделиться ею с платформой без визита человека в офис.

— Сколько банкам будет стоить услуги маркетплейса?

— Банк будет платить комиссию, определенный процент от суммы вклада, и компенсировать часть стоимости работы курьера — 400 руб. Для сравнения — выезд банковского курьера стоит 700–800 руб. Для клиентов-физлиц услуги маркетплейса бесплатны.

— Сейчас есть маркетплейс по паям, который реализует специализированный депозитарий «Инфинитум». Вы будете существовать отдельно с ним?

— Мы ведем переговоры и будем интегрироваться с платформой «Инфинитум». Если у нас есть возможность входа в личный кабинет через «Госуслуги» и если там идентификация человека подтверждена, например через Сбербанк, то для маркетплейса этой идентификации будет достаточно?

— Общие затраты на разработку, включая капитальные затраты, не превышают размер среднемесячной чистой прибыли Московской биржи (за первое полугодие чистая прибыль биржи по МСФО составила 12,7 млрд руб. — «Ъ»).

Интервью взяла Полина Смородская

Бизнес-карты раскинут шире

Банки тестируют новые сервисы от MasterCard

MasterCard собирается расширить возможности российских банков при проведении переводов между юрлицами (B2B-переводы) с использованием бизнес-карт. Теперь в них появилась возможность указывать назначение платежа, как требует ЦБ. Сейчас ряд банков тестируют сервис, а с 1 января 2021 года такая возможность появится у всех банков. По словам экспертов, такие переводы дороже, чем стандартные через платежную систему ЦБ. Но как экстренное средство с учетом возможности применять круглосуточно сервис будет востребован клиентами, считают банкиры.

Доработки сервиса B2B-переводов с использованием бизнес-карт платежной системы MasterCard позволят российским банкам расширить спектр предоставляемых услуг. Как рассказали «Ъ» в компании, специально для России в сервисе B2B-переводов было введено дополнительное транзакционное поле, в котором будет указываться требуемая ЦБ «информация, характеризующая взаимоотношения сторон». В частности, назначение платежа, номер договора, наличие или отсутствие НДС и т. п.

В MasterCard отметили, что ряд банков уже добавили в сервис B2B-переводов такую возможность, а с 1 января 2021 года все российские банки, поддерживающие B2B-переводы, будут передавать в транзакции необходимую информацию. «Мы провели необходимую работу, чтобы предприниматели могли пользоваться этой возможностью», — отметил директор по развитию коммер-

ческих продуктов и продажам MasterCard в России Джемал Агрба. Согласно правилам платежной системы, в месяц можно переводить сумму, эквивалентную \$100 тыс. (около 7,5 млн руб.).

Руководитель департамента продуктов Visa в России Юрий Топунов отметил, что платежная система также работает над техническими спецификациями, чтобы внедрять новые платежные сценарии, которые будут соответствовать применимым требованиям.

4,14 миллиона корпоративных карт было эмитировано в России к середине 2020 года

Перевод средств между корпоративными картами без указания назначения платежа рискует быть не пропущен комплаенс-контролем как банка отправителя, так и банка получателя. Согласно статистике ЦБ, к середине 2020 года было эмитировано 4,14 млн корпоративных карт. При этом менее 2% в объеме операций по ним за первое полугодие пришлось на переводы между картами, остальные были связаны со снятием наличных (43%) и оплатой товаров и услуг (по аналогии с платежными физлиц; 55%). По мнению независимого эксперта на рынке платежных карт Дмитрия Вешнякова, «новый функционал карт направлен на возможность повышения доли таких операций среди их держателей».

Однако, отмечает он, под вопросом остается преимущество таких переводов перед более привычными банковскими операциями.

Действительно, сейчас переводы с карты на карту достаточно дороги (1–1,5% от суммы перевода), тогда как перевод через платежную систему Банка России обходится примерно в 30 руб. Да и скорость перевода в обоих случаях сравнимы — до получаса. Однако у сервиса переводов между бизнес-картами есть одно существенное преимущество — они работают круглосуточно. Обычные переводы между банками через систему Банка России осуществляются только по будням в рабочее время.

Как считает директор департамента корпоративных продуктов и привлечения ресурсов МКБ Филипп Литвиненко, в экстренных случаях, когда необходимо провести платеж в выходные, сервис может быть востребован: «Например, не оплатили договор в пятницу, а с понедельника уже штрафные санкции». Зампред правления банка «Русский стандарт» Елена Петрова считает, что «сервис B2B-переводов между бизнес-картами юридических лиц будет наиболее востребован среди компаний среднего, малого и микробизнеса, поскольку позволяет решить вопрос с небольшими платежами в любой момент, включая праздничные дни».

Впрочем, конкуренцию новой услуге платежной системы может составить запуск сервиса B2B-переводов в СБП — они будут и быстрее и дешевле. Однако скоро это не произойдет. Как рассказали «Ъ» в Банке России, целесообразность реализации B2B-платежей в СБП сейчас только изучается.

Максим Буйлов

На ископаемые есть что накопить

Это задерживает сроки освоения, мешает конкурентному порядку лицензирования на торгах и приводит к потере доходов бюджета. В письме Роснедр действия Росгеологии названы злоупотреблением правами.

Как поясняет юрист Vegas Lex Дмитрий Моторин, одним из требований к участкам недр, предоставляемых федеральным геологическим компаниям, является отсутствие данных о наличии там запасов полезных ископаемых, поскольку такие данные — основание для проведения конкурса по объекту.

Но формально ограничение действует лишь с момента включения участка в перечень для предоставления недропользователям. Так как между завершением работ по госконтракту на геологическое изучение участка и включением в перечень проходит довольно большой промежуток времени, Росгеология действует в обход закона (п. 1 ст. 10 ГК РФ) и в приоритетном порядке получает права работы на участках, которые до этого уже фактически были изучены, поясняет юрист.

В качестве примера Роснедра приводят историю с Понийским золотым месторождением. Поисковые работы на нем вела Росгеология (они обошлись бюджету в 500 млн руб.) и хотела продолжить разведку по заявительному принципу. Роснедра отка-

зали. Компания пыталась оспорить решение в суде, но в декабре 2019 года проиграла. Основанием для отказа была поданная в начале января 2019 года заявка «Полос золота» о проведении аукциона на разведку и добычу, которую суд счел приоритет-

ЦИТАТА



Кризис на коммерческом рынке геологоразведочных работ уже сейчас ставит ряд предприятий холдинга на грань банкротства — Сергей Горьков, глава Росгеологии, о сокращении заказов на геологоразведку, 13 апреля

ной (см. «Ъ» от 4 марта). В результате аукцион состоялся в июле 2020 года, победила Русская медная компания, предложив 8,5 млрд руб. В случае передачи участка по заявительному принципу Росгеологии вместо дохода от продажи лицензии государст-

во, наоборот, потратило бы еще средства на доразведку.

В Минприроды, курирующем Роснедра, заявили «Ъ», что агентством имеет право формировать перечень участков недр, которые выставляются на аукционы. Однако источники «Ъ» среди золотодобывающих компаний опасаются, что ситуация может обернуться против них самих: в том же положении, что и Росгеология, может оказаться любой другой участник рынка, который захочет получить участок по заявительному принципу.

Юристы называют ситуацию двусмысленной. С одной стороны, отмечает Дмитрий Моторин, действия Росгеологии по получению приоритетных прав на изучение ограничивают конкуренцию. Однако, подчеркивает эксперт, факт злоупотребления правом должен устанавливаться территориальными органами при рассмотрении каждой конкретной заявки. Наличие же письма Роснедр, добавляет господин Моторин, может сделать вопрос излишне формальным и станет основанием для отказа добросовестным получателям лицензий. Полина Позднякова из Zhaog Group согласна, что, пытаясь перекрыть специфическую практику Росгеологии тотальным запретом, Роснедра создают риски и сложности для остальных игроков.

Евгений Зайнуллин, Дмитрий Козлов

Сложные калийные одобрения

Позитивные ожидания роста в отрасли минудобрений и восстановления цен после коронакризиса позволяют предполагать рост платежеспособности компании на горизонте двух-трех лет, говорит один из собеседников «Ъ».

Но, предупреждают на рынке, увеличение доли новых конкурентов и рост НДС на добычу сырья для удобрений (см. «Ъ» от 16 сентября) могут негативно повлиять на решение Сбербанка. По мнению источников «Ъ», в ближайшие два

года полная консолидация будет неосуществима как из-за недостаточной платежеспособности «Уралхима», так и из-за неопределенности позиции ФАС.

Руководитель коммерческой группы Vegas Lex Ксения Подгузова отмечает, что ФАС должна рассмотреть ходатайство о совершении сделки за 30 дней и может продлить этот срок не более чем на два месяца, если видит риски для конкуренции. Но регулятор имеет право рассматривать ходатайство и дольше, определив условия, которые стороны сделки должны выполнить в

срок до девяти месяцев, то есть фактически ФАС может рассматривать заявку «Уралхима» до января 2021 года. По мнению юриста, можно допустить, что служба проверяет информацию и ждет от заявителя выполнения каких-либо условий, направленных на предотвращение ограничения конкуренции.

Партнер BGP Litigation Ирина Акимова добавляет, что провести сделку возможно и без согласования ФАС, но ее участникам будет грозить штраф до 500 тыс. руб. Кроме того, регулятор может оспорить сделку в суде.

Ольга Мордошенко

реклама

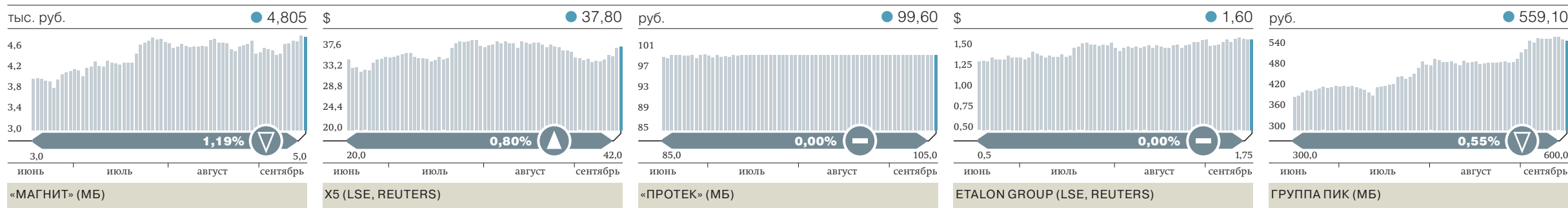
Издательский дом «Коммерсантъ» распространяет вместе со своими изданиями буклеты и листовки

Распространение осуществляется с розничным и подписным тиражами газеты «Коммерсантъ» в Москве и регионах России,

а также подписчикам журнала «Огонёк»
Дирекция по рекламе:
8 (495) 797 6996; 8 (495) 926 5262

kommersant.ru

ДЕЛОВЫЕ НОВОСТИ



ВЭБ.РФ завершил «Русские сезоны»

Отель выкупил бывший топ-менеджер «Газпрома»

ВЭБ.РФ удалось реализовать недвижимость одного из проблемных «олимпийских» должников. Расположенный рядом с Олимпийским парком в Сочи отель «Русские сезоны» перешел под контроль структур экс-гендиректора «Газпром энерго» Алексея Митюшова. Объект вряд ли продолжит работать в качестве отеля: в случае реперофирования его в комплекс апартаментов цена продажи недвижимости более чем в четыре раза превысит стоимость покупки.

Сочинский апартамент-отель «Русские сезоны» на 200 номеров сменил собственника: на торгах его выкупило ООО «Регионсервис», следует из информации в федеральном реестре банкротств. Кроме того, покупателю перешли права долгосрочной аренды 5,36 га, где расположен объект. Сумма сделки составила 1,7 млрд руб.

По данным ЕГРЮЛ, с августа 2020 года 51% долей «Регионсервиса» владеет АО «Бизнеслогика», остальное — у Валерия Марченко. Владелец «Бизнеслогики», в свою очередь, значится ООО «Корпоративный центр» Алексея Митюшова — экс-гендиректора «Газпром энерго», а также бывшего члена совета директоров других структур «Газпрома». Представитель «Бизнеслогики» отвечать на вопросы «Ъ» отказался. Связаться с самим господином Митюшовым не удалось.

Отель «Русские сезоны» построен недалеко от Олимпийского парка в Адлере к Олимпиаде 2014 года. Строительство объекта вело ООО «Севстройинвест», которое изначально контролировалось Сергеем Колодием и Олегом Егоровым. ВЭБ.РФ выдал кредит на проект, получив в залог сам объект.

Во время проведения Олимпиады в «Русских сезонах» жили спонсоры и руководство оргкомитета Игр. Сразу после их завершения, в 2014 году, собственники инициировали банкротство ООО «Русские сезоны», занимавшегося управлением объекта. По этому факту было возбуждено уголовное дело. Ставший фи-

ЦИТАТА



Разговоры, что ВЭБ.РФ подсадила Олимпиада, неактуальны — Игорь Шувалов, глава ВЭБ.РФ, в интервью РБК в мае 2020 года

гурантом дела экс-гендиректор компании Владимир Масютин ранее пояснил, «Ъ», что собственники «Севстройинвеста» предложили ему банкротство, чтобы не платить поставщикам товаров и услуг. Обвинения с самого менеджера были сняты (см. «Ъ-Юг России» от 20 февраля 2019 года). Процедура наблюдения в отношении «Севстройинвеста» была введена по заявлению ВЭБа в октябре 2018 года из-за долгов в размере 623 млн руб.

Адвокат Forward Legal Данил Бухарин поясняет, что по закону о банкротстве ВЭБ.РФ может претендовать минимум на 80% от получен-

ных денежных средств. Оставшиеся 20% могут быть направлены на погашение долга перед персоналом и расходы, возникшие из-за проведения торгов. В ВЭБ.РФ не уточнили размер задолженности «Севстройинвеста», но сообщили, что в ходе реализации имущества денежные требования госкорпорации будут полностью удовлетворены и претензий к новому собственнику нет.

Руководитель департамента гостиничного бизнеса JLL Яна Уханова называет стоимость продажи апартаментов «существенно превышающей способность актива генерировать денежный поток». При этом эксперт не исключает, что «Русские сезоны» могут быть интересны для переоборудования в комплекс апартаментов. Общая площадь объекта составляет 34,1 тыс. кв. м, в то же время средняя стоимость продажи апартаментов в Сочи (с учетом растущего спроса может составить 250 тыс. руб. за 1 кв. м.

В пользу изменения функционального использования объекта, по словам госпожи Ухановой, говорит и очевидно завышенная площадь номеров: показатель варьируется в диапазоне 44–223 кв. м на номер. По принятым в России стандартам минимальная площадь двухместного номера в апартаменте должна составлять 20 кв. м. Похожее выводит старший директор Cushman & Wakefield Марина Мержко, поясняя, что первоначально «Русские сезоны» действительно строились как жилой дом. По ее словам, объект расположен сравнительно далеко от моря, проигрывая другим гостиницам в Имеретинской низменности.

Александра Мерцалова, Анатолий Костырев

Иски прилетели в дом Майкова

Памятник архитектуры стал предметом спора

Продажи памятников архитектуры, находящихся в федеральной собственности, сопровождаются скандалами. «Дом.РФ», выбранная Росимуществом агентом сделок по таким объектам, через суд расторгает договоры с арендаторами, вложившими средства в реставрацию. Так, серьезный спор развернулся вокруг особняка Майкова в центре Москвы. Госкомпания, ссылаясь на судебную практику, рассчитывает на удовлетворение своих исковых требований. Но у арендатора есть шанс остаться в особняке, считают юристы: закон об объектах культурного наследия позволяет сохранить арендные отношения.

«Дом.РФ» через суд пытается досрочно расторгнуть договор аренды построенного в конце XVIII века жилого дома поэта Майкова на Большой Спасской в Красносельском районе Москвы. Об этом «Ъ» рассказал партнер юрфирмы «Городисский и партнеры» (арендатор особняка) Евгений Александров. По его словам, в 2006 году компания арендовала до 2028 года объект, находившийся до весны 2019 года в оперативном управлении у ФГБУК АУИПИК (это подконтрольное Минкультуры РФ агентство реализует проект по возрождению исторических усадеб). В 2009 году арендатор завершил реставрацию объекта, вложив, как сообщили в юрфирме, 233,538 млн руб.

В «Дом.РФ» подтвердили, «Ъ» подачу иска, добавив, что до этого была безрезультатная попытка во внесудебном порядке расторгнуть дого-

вор по соглашению сторон. Там напомнили, что в 2019 году специальная правительственная комиссия решила передать «Дом.РФ» ряд федеральных объектов, включая особняк Майкова, для дальнейшей реализации на открытых торгах. В госкомпанию заявили, что судебные разбирательства идут еще по шести историческим объектам, включая здание на улице Кирова, 28 в Улан-Удэ, на улице Ленина, 51 в Уссурийске, два здания на проспекте Ленина в Томске.

Перешедшие «Дом.РФ» объекты, как утверждают там, «часто обременены договорами аренды или безвозмездного пользования с третьими лицами». «Неиспользуемые объекты федеральными структурами отдаются в аренду третьим лицам, которые иногда передают объекты в субаренду, извлекая значительную прибыль», — утверждают в «Дом.РФ». В «Дом.РФ», ссылаясь на судебную практику, рассчитывают на удовлетворение своих исковых требований.

В Росимущество, передавшем «Дом.РФ» для реализации эти спорные объекты, не удалось получить официальных комментариев. Источники «Ъ», близкий к ведомству, говорит, что арендатор особняка Майкова, судя по конъюнктуре на рынке, должен был окупить названные затраты до 2014 года. В «Дом.РФ» сообщили, что сейчас юрфирма «Городисский и партнеры» арендует особняк площадью 1,407 тыс. кв. м за 1,29 млн руб. в год. Получается, что аренда 1 кв. м обходится в 917 руб. Рыночные ставки в Красносельском районе Москвы, где находится особняк Майкова, по подсчетам руко-

водителя отдела исследований JLL Владислава Фадеева, составляют 22–35 тыс. руб. за 1 кв. м в зависимости от класса объекта.

В юрфирме «Городисский и партнеры» считают, что сейчас сложная ситуация, когда «у добросовестного арендатора досрочно, безосновательно и без какой-либо компенсации изымается имущество со ссылкой на закон, вступивший в силу значительно позже заключения договора аренды (речь о вступившем в силу в 2008 году 161-ФЗ, позволяющем досрочно расторгать договор с арендаторами госсобственности. — «Ъ»)). Но в этом законе не содержится указаний на придание ему обратной силы, чем намерен воспользоваться арендатор особняка Майкова. Этот довод, судя по практике судебных споров по поводу аренды гособъектов, может быть отклонен, предупреждает юрист фирмы «Рустам Курмаев и партнеры» Ярослав Шилде. Но, считает он, у арендатора есть шансы сохранить арендные правоотношения: «Рассматривая подобные иски, суды указывают, что 161-ФЗ является специальным и поэтому преобладает над Гражданским и Земельными кодексами. Но в случае с памятниками архитектуры можно апеллировать к положению закона об объектах культурного наследия, предусматривающего, что обременения, включая аренду, сохраняются при смене собственника».

Евгений Александров заявил «Ъ», что арендатор намерен «отстаивать свою позицию всеми предусмотренными законом способами».

Халиль Аминов

«Сибagro» берет добавку свинины

Компания может купить мясной бизнес «Арианта»

На российском рынке свинины готовится крупная сделка. Пятый производитель этого мяса, «Сибagro» из Томска, планирует приобрести конкурента — уральскую агрофирму «Ариант». Сделка стоимостью до 9 млрд руб. позволит покупателю стать вторым игроком на рынке после АПХ «Мираторг». В условиях перепроизводства и низких цен аналитики ждут усиления M&A-активности в отрасли.

О том, что «Сибagro» планирует приобретение агрофирмы «Ариант», рассказал источник «Ъ», знакомый с ходом переговоров. О готовящейся сделке знает и собеседник «Ъ» в инвестиционных кругах. По словам одного из источников, «Ъ», переговоры могут завершиться до конца года.

По данным Национального союза свиноводов (НСС), в 2019 году «Сибagro» занимала 5,5% российского рынка свинины, выпуск свыше 240 тыс. тонн мяса в живом весе, что соответствует пятому месту в РФ. Также она выпускает колбасы, полуфабрикаты, мясо птицы и яйца. Всего объединяет 11 предприятий, в основном в Сибири. Штаб-квартира находится в Томске. Консолидированные финансовые показатели не раскрываются. Основным владельцем считается председатель совета директоров Андрей Поповцев.

Агрофирма «Ариант» называет себя крупнейшим производителем мясной продукции на Урале. В 2019 году выпустила более 94 тыс. тонн сви-

нины в живом весе, заняв 2,1% рынка, следует из данных НСС. Включает семь свиноводческих комплексов, комбикормовый завод, площадки по выпуску колбасных изделий. Также управляет сетью из 350 магазинов. Выручка ООО «Агрофирма „Ариант“» в 2019 году снизилась на 20,24%, до 13,8 млрд руб., чистая прибыль — на 85,07%, до 213,65 млн руб.

Группа «Ариант» была основана бизнесменами из Челябинска Александром Аристовым и Юрием Антиповым (Forbes оценивает состояние каждого в \$400 млн). Сегодня, согласно ЕГРЮЛ, по 40% ООО УСМК, которому принадлежит агрофирма «Ариант», владеют Юрий и Людмила Антиповы. Еще по 10% у бывшего гендиректора агрофирмы Александра Кретова и Елены Кретовой. У владельца агрофирмы «Ариант» также есть одноименная винодельческая группа в Краснодарском крае, в которую входит предприятие «Кубань-вино». В «Арианте» и «Сибagro» на вопросы «Ъ» не ответили.

Председатель Unicorn Capital Advisors Сергей Моисеев отмечает, что «Сибagro» в 2019 году приобрела два свиноводческих комплекса в Новосибирской и Кемеровской областях (ранее входили в холдинг «Колпитания») в совокупности более чем на 500 тыс. голов. По словам господина Моисеева, эти сделки оценивались исходя из мультипликатора до 5 EBITDA. По этой оценке, мясной бизнес «Арианта» может стоить 8–9 млрд руб., подсчитал он. Старший аналитик Газпромбанка Марат Ибрагимов говорит,

что мультипликатор в 4–6 EBITDA для сельскохозяйственных компаний в РФ адекватен текущему рынку.

Исходя из данных НСС за 2019 год, покупка «Арианта» позволит «Сибagro» стать вторым производителем свинины в РФ с долей 7,5%, обогнав группу «Черкизово» семьи Михайловых (6,5%) и ГК «Русagro» экс-сенатора Вадима Мошковича (5,5%). По словам господина Ибрагимова, для свиноводства важен масштаб бизнеса: чем больше объем производства, тем ниже издержки.

По прогнозам Марата Ибрагимова, активность сделок M&A в свиноводстве будет усиливаться в условиях перенасыщения рынка и снижения рентабельности небольших игроков проигрывают по эффективности и не могут выдержать конкуренцию при текущем уровне цен. Группа «Черкизово» сообщила, что средняя цена реализации свинины в первом полугодии снизилась на 10,4%, до 82,9 руб. за 1 кг, в связи с избытком предложения. В этом году производство свинины может вырасти на 3–4% с 3,9 млн тонн за 2019 год, прогнозирует «Русagro».

В крупнейшем производителе свинины АПХ «Мираторг» (9,7% рынка) Виктора и Александра Линников от комментариев отказались. Стратегия «Черкизово» в свиноводстве предполагает только строительство собственных предприятий, сообщили в группе. Гендиректор «Русagro» Максим Басов сказал, что группа смотрит на активы в этом секторе на предмет покупки, но подробностей не раскрыл.

Анатолий Костырев

Так дело не поедет



По словам двух собеседников «Ъ», знакомых с ходом обсуждения законопроекта о такси (принят в первом чтении в 2018 году), идею поддерживает глава комитета Госдумы по транспорту и строительству Евгений Москвичев. Сам он не ответил на вопросы «Ъ». В принятом в первом чтении варианте проекта говорится, что информацию о заказах из агрегаторов могут получать лишь водители, состоящие в трудовых или гражданско-правовых отношениях с перевозчиком. Альтернативный законопроект группы сенаторов, поддержанный участниками рынка, но снятый в феврале с рассмотрения профильным комитетом Госдумы, подобных предложений не содержит.

Вопрос трудоустройства водителей стоит и за рубежом. 10 августа суд в Калифорнии постановил, что сервисы Uber и Lyft за десять дней должны перекалифицировать своих водителей в наемных сотрудников. В Uber заявили, что не могут столь быстро изменить модель и будут вынуждены свернуть работу в штате. 21 ав-

густа Апелляционный суд Калифорнии приостановил решение нижестоящего суда до того, как апелляция будет рассмотрена, компании могут продолжать работать.

40 процентов составит снижение налоговых поступлений в бюджет при найме таксистов агрегаторами (оценка Института Гайдара)

По мнению Института Гайдара, наиболее экономически благоприятный сценарий для развития рынка — работа основной части водителей в режиме самозанятости. Это единственно жизнеспособный вариант, согласен председатель комитета Московской торгово-промышленной палаты по таксомоторным перевозкам Богдан Коношенко. Его поддерживает и бизнес. Изменение статуса води-

телей на наемных сотрудников никому не выгодно, поскольку приведет к росту тарифов и снижению числа перевозчиков, уверены в группе компаний «Везет» (такси «Везет», «Сатурн», Fasten и Red Taxi).

По пока и формат самозанятости в такси находится в серой зоне. По словам собеседников «Ъ» на рынке, самозанятый водитель не может работать без разрешения на таксомоторную деятельность, поэтому вынужден арендовать автомобиль, на который такое разрешение есть, или же завести статус ИП для его получения. Режим самозанятости нужно внедрять с учетом особенностей отрасли такси, подтверждают в «Ситимобиле».

Формат самозанятости выгоден лишь агрегаторам, но не водителям, категоричен председатель координационного совета профсоюза «Таксист», член общественного совета Минтранса Андрей Попков. Защитить права водителей, по его словам, можно только при их трудоустройстве, а чтобы сдержать цены при таком сценарии, «свой аппетит должны умерить агрегаторы».

Дмитрий Шестоперов

Huawei загрузится в регионы

Китайская компания расширит торговую сеть

Китайский производитель смартфонов Huawei планирует в 2021 году открыть 50 магазинов в России, что может потребовать инвестиций примерно в 350 млн руб. Компания, таким образом, выходит за пределы традиционной схемы поставок техники ограниченному списку розничных сетей. Это усилит конкуренцию в регионах, особенно с другим китайским брендом — Xiaomi, который наращивает сеть быстрее и планирует к открытию еще более 70 точек.

Huawei в 2021 году планирует расширить розничную сеть, открыв 50 фирменных магазинов в Санкт-Петербурге, Екатеринбурге, Краснодаре, Красноярске, Владивостоке и других крупных городах, рассказали «Ъ» в компании. Сейчас у нее 18 фирменных магазинов в Москве, Ростове-на-Дону, Воронеже, Новосибирске и др. В новых точках продаж компания планирует добавить сервисное обслуживание, пилотный магазин в таком формате открылся 12 сентября в торговом центре «Модный сезон» в Москве.

Huawei не называет будущих партнеров по развитию розницы. Сейчас компания сотрудничает с Inventive Retail Group (IRG; управляет также сетями ge:Store, Samsung и Xiaomi). Там не стали комментировать возможное расширение сотрудничества.

Huawei давно планировала расширение. Как сообщил «Ъ» 22 марта 2019-го, уже в прошлом году компания хотела открыть 20–30 магазинов в крупных городах России, а в перспективе нескольких лет, по информации источников «Ъ», речь могла идти о 200 салонах. Но многие планы компании были пересмотрены после введения в мае 2019 года американских санкций, усложнивших ее работу с технологическими партнерами из США.

Россия остается для Huawei одним из ключевых рынков. По данным «М.Видео—Эльдорадо», в первом полугодии

2020 года в России было продано около 14 млн смартфонов на 232 млрд руб., треть рынка в штуках заняла Huawei вместе со своим брендом Honor (см. «Ъ» от 27 августа).

Сейчас Huawei занимается тем же делом в России по сети Xiaomi и Samsung по продажам в штуках, указывает аналитик Mobile Research Group Эльдар Муртазин. По его оценке, средняя стоимость монобрендового магазина площадью 50–60 кв. м с товарным оборотом примерно 3 млн руб. в регионах составит 7 млн руб. Таким образом, на открытие 50 магазинов Huawei может потратить около 350 млн руб. Xiaomi расширяется быстрее, на фоне кризиса собственная розница дает и этому бренду, и Samsung хороший оборот, отмечает эксперт.

Huawei, расширяясь в регионах, трансформирует схему работы в России. «Традиционно вендор вел политику практически прямых продаж ограниченному списку розничных партнеров, и этот путь в свое время доказал эффективность, но сейчас, когда основные соперники работают с тем же списком партнеров и конкуренция очень высокая, понятно желание расширить свое влияние, особенно в регионах», — поясняет собеседник «Ъ» на рынке дистрибуции. По его мнению, скорее всего, Huawei выберет формат небольших точек, так как практика показывает, что большие монобрендовые магазины часто убыточны.

Xiaomi развивает розницу существенно активнее. Сейчас розница бренда включает уже более 200 точек, в том числе 70 монобрендовых магазинов, 60 «островков» в торговых центрах и 80 магазинов розничных партнеров. В рамках контракта с Xiaomi планируется открыть дополнительно 60 монобрендовых магазинов по всей России, рассказал «Ъ» представитель IRG. Еще один партнер бренда — «Марвел Дистрибуция» — только до конца 2020 года планирует открыть точки Xiaomi еще в 16 новых городах.

Юлия Тишина

ДНИ РОЖДЕНИЯ



Сегодня исполняется 64 года президенту—председателю правления банка ВТБ **Андрею Костину**

Его поздравляет генеральный директор группы компаний «Яндекс» Аркадий Волож: — Андрей Леонидович, поздравляю Вас с днем рождения! Вы человек незаурядного ума, который не оказывается в стороне в трудную минуту. С нашего знакомства не перестаю удивляться Вашей жизненной силе и энергии. Желаю Вам новых успехов в работе и крепкого здоровья.

Рубрику ведет группа «Прямая речь»

культура

ФЕСТИВАЛЬ КИНО

Папенькин сон

Новый фильм Вуди Аллена открыл фестиваль в Сан-Себастьяне

В Сан-Себастьяне в сложных эпидемиологических условиях открылся 68-й Международный кинофестиваль. О мировой премьере фильма Вуди Аллена «Фестиваль Рифкина» рассказывает Андрей Плахов.

Фишка в том, что фильм снят Алленом, уже воспеваем Нью-Йорк, Лондон, Париж, Венецию, Рим и Барселону, не где-нибудь, а именно в Сан-Себастьяне. Город с активной помощью оператора Виторио Стораро представлен во всей своей красе как образ земного рая. Причем действие разыгрывается непосредственно в разгар ежегодно проходящего здесь кинофестиваля. Так что вопрос, где впервые показать картину, по сути, был предпринят, особенно учитывая сложности отношений опального режиссера с голливудской киноиндустрией. Однако лично приехать на премьеру он не смог из-за пандемии, и общение с журналистами проходило виртуально.

Герой фильма Морт Рифкин (Уоллес Шоун) — пожилой, смешной, даже карикатурный на вид американский еврей-интеллектуал. Пишет (без большого шанса преуспеть) роман «уровня Джойса и Достоевского», обожает европейскую киноклассику и преподает ее студентам. На фестивале он оказывается благодаря своей жене Сью (Джина Гершон); моложе его, хотя и тоже давно не девушка, она практически на глазах супруга заводит роман с хайповым французским режиссером, на которого работает как пресс-агент. Рифкин не остается в долгу, вступая в романтические отношения с испанкой Джо Рокас (Елена Ананья), которая мало того что красива, еще и имеет репутацию великодушного врача. Рифкин, пренебрегая фестивальными премьерами и коктейлями, бегает к Джо под предлогом надуманных болезней, совершает совместное турне по Сан-Себастьяну и окрестностям, невольно оказывается втянут в разборки своей зазнобы с мужем — самовлюбленным художником-алкоголиком.

Между тем фестиваль идет своим чередом. Французский режиссер пожинает лавры на премьере



Красоты и Сан-Себастьяна, и старого кино воспеты в типичной алленовской манере — скромно-иронично
ФОТО GRAVIER PRODUCTIONS

своего фильма «Апокалиптические сны» и получает премию имени Бунюэля. Режиссера зовут Филипп, и поскольку его играет актер Луи Гаррель, он невольно ассоциируется с его отцом, известным режиссером Филиппом Гаррелем, и даже немного с Жан-Люком Годаром, которого Луи не слишком комплиментарно изобразил в фильме «Молодой Годар». В портрете «типичного французского режиссера» артист акцентирует туповатость и ограниченность: явно появившийся по указке Вуди Аллена выпад в адрес нынешней режиссерской генерации, которая тишится, но не способна предстать даже бледной тенью новой волны. Филипп, согласно «новостке», снимает пропагандистское нечто, а в интервью мямлит «политически релевантные» банальности на тему расцвета женской режиссуры.

Чтобы мелкий калибр сегодняшнего кинематографа стал еще очевиднее, Аллен заставляет Рифкина видеть сны — только не апокалиптические, а синефильские. Мало кто умеет так цитировать классику — легко, с юмором и без претензий «встроиться в ряд». Герои карти-

ны перевоплощаются в культовых персонажей «Гражданина Кейна» Орсона Уэллса. «На последнем дыхании» Жан-Люка Годара и «Юлия и Джима» Франсуа Трюффо, они попадают в сюрреалистические миры «Ангела истребления» Луиса Бунюэля, «Восьми с половиной» Федерико Феллини, «Земляничной поляны» и «Персоны» Ингмара Бергмана. Рифкин даже играет в шахматы со Смертью, как Рыцарь из «Седьмой печати»; Смерть (остроумное cameo Кристофа Вальца) отпускает его погулять еще на несколько лет и рекомендует не забывать про колоскопию.

Когда-то авторы новой волны стремились низвергнуть с пьедестала «папино кино», но быстро сами стали «папами» и столкнулись с вечной проблемой: как не растерять с возрастом талант. Вуди Аллен никогда не свергал и всегда отдавал должное предшественникам, оставляя себе скромное место эдакого Рифкина. Он и здесь, в новой работе, спрятался под этим именем и обликом, чтобы попопозачиться с великими мастерами и фильмами, пребывающими в пантеоне киноискусства, который он сам обогатил своими лучшими работами. «Фестиваль Рифкина» к ним не относится, но даже снятое в четверть силы кино «папы Вуди» даст фору многим фестивальным фаворитам наших дней.

блондинке. Пользуется этим и автор: раньше его героям объясняли, как мир устроен, учителя, сотрудники спецслужб, аватары богов и первые встречные. Также ассортимент богатый, но в случае с Сашей это делают и все вышеперечисленные, и все упомянутые еще выше, включая любимых мужчин, которых за время действия романа у нее сменяется не один и не два, и куда более любимую проститутку с острова Куба. При этом одном из ее бойфрендов еще сняты сны, в которых он превращается в императора Каракаллу и которые он подробно Саше рассказывает, после чего уже ей самой начинаются сны от лица его преемника Гелиогабала (Элагабала — Пелевин предпочитает этот вариант именования). А уж в ком в ком, а в советниках у римских владык нехватки нет ни малейшей.

Уже хотя бы поэтому не следует удивляться тому, что книга про Сашу Орлову получилась у Пелевина толще всех его предыдущих. Сопровождавший ее появление ропот критиков тоже понятен: за сямсот страниц рассуждений и историче-ских экскурсов самая умная и миловидная рассказчица может начать казаться немного назойливой.

В Сашину защиту можно сказать следующее. Во-первых, она умеет находить неплохих учителей. В путешествии ее отправляет лично бог Шива, ретриты, которые она посещает до и после поездки, проводят в лучших традициях Раманы Махарши и Шри Сатъя Нараяна Гоенки (возможно, Саша не очень много знает про этих людей, но автор явно одобряет ее выбор), ну а уж Вергилием в ее странствиях служит такая русско-американская пара, что, как выясняется ближе к концу, даже Шива на ее фоне выглядит не слишком внушительно.

Во-вторых, она, несмотря на небольшое количество справедливых претензий, в целом положительно

относится к нашей планете. Причем не только к миллионерским яхтам и отелям на Гран-Канарии, но и к кубинским лачугам («...Жившие здесь люди любили друг друга и свой дом, и во всем присутствовала какая-то нищая светлая благодать. В этом закопченном укладе было что-то древнее и настоящее»). А в третьих, она все-таки спасает мир — ну, совсем немного поколебавшись. Правда, не очень может ответить за чем. «Наверное, просто потому, что это моя природная функция: воспроизводить наш невыносимый, злобный, смертельно большой, но все-таки такой милый местами космос, воспроизводить его несмотря ни на что».

Не вступая с Сашей в спор, допустим ее ответ. Точнее, напомним слова еще одного ее бойфренда: «...В серьезных конторах давно понимают, что твоя настоящая идентичность — не гендер или раса. Это твои search history». История Сашиных поисков, как мы ее узнаем, не могла и не должна была привести к решению не давать миру шанса.

Из этого можно сделать два вывода. Первый — что Пелевин решил подвести черту под мизогинистским этапом творчества (отчетливо просматривавшимся в паре предпоследних романов) и, в свою очередь, дать шанс миру, которым правят гламурные блондинки, разбегавшие по ретритах. И второй (не отрицающий первого) — что в этой самой search history содержится не только слепок души со всеми ее страстями и мытарствами, но и возможность прощения. «Кто много искал...» — модернизированной формула с актуальной заменой устарелого евангельского «возлюбил». И в этом — залог зыбкой надежды и для мира, и для Саши, и для нас с автором.

Пелевин В. О.
Непобедимое Солнце.
М.: ЭКСМО, 2020.

спорт

ЧЕМПИОНАТ РОССИИ ПО ФУТБОЛУ

«Спартак» и чемпион

Преследователи «Зенита» воспользовались его ничьей

Потеря в восьмом туре лидером чемпионата России «Зенитом» очков в матче с «Уралом» обострила ситуацию на верхушке таблицы. Победителя предыдущего первенства настиг «Спартак», в восьмом туре справившийся — 2:0 — с «Рубином», а ЦСКА, одолев — 1:0 — «Уфу», подобрался к петербуржцам вплотную.

«Зенит» в этом туре провел один из самых неудачных матчей в сезоне: петербуржцы сыграли вничью — 1:1 — на выезде с «Уралом», причем их гол, забитый Артемом Дзюбой, вызвал немало споров: повтор с некоторыми ракурсов намекал на офсайд. А осечка фаворита, может быть, послужила дополнительным стимулом для тех их ближайших преследователей, кому выпало играть на следующий день, завершая тур.

Неожиданно оказавшийся самым ближайшим среди них, правда, оступился. В гостевом матче с «Арсеналом» все для «Сочи» начиналось очень неплохо — с атаки, которая вылилась в остановленный рукой Евгения Луценко внутри штрафной удар и пенальти, реализованный Кристианом Нобоа. Но продолжение было скверным.

В середине первого тайма Сергей Ткачев, палнув издали, счет сравнял. А уже перед перерывом сочинцы умудрились дать подаче с углового добраться до головы маленького Эванса Кангвы. Потом, уже после отдыха, они смогли нагнать «Арсенал», но ничью не удержали. Первый гол Ткачева был красив, второй, с лета с угла штрафной, — просто шикарен. А еще — безумно важен, потому что стал победным. Так в чемпионате России после восьми туров не осталось команд, не терпевших поражений. И последним его потерял клуб, для которого, как представлялось перед стартом первенства, счастьем будет финишировать где-нибудь в середине таблицы, не рискуя вылететь из высшего дивизиона.

Но вот уже два зенитовских конкурента, уже из категории безусловных грандов, взяли максимум. ЦСКА встречался на выезде с «Уфой» и напоролся на вдохновенную — такую, словно именно в этот день определялся основной голкипер сборной России на будущем чемпионате Европы, — игру Александра Беленова. Уфимский вратарь был бесподобен. Особенно в том эпизоде, когда Марио Фернандес, классно остановив навес грудью, пробил вроде бы на убой — куда-то почти в район «девятки». Беленов непонятно как успел среагировать.

Выручил в этой встрече армейцев чуть их главного тренера Виктора Гончаренко. Он долго придеркивался замены, но через четверть часа



Нанеся всего один удар в створ ворот «Рубина» за матч, «Спартак» (в красно-белой форме) смог обыграть казанцев со счетом 2:0

после перерыва выпустил на поле одновременно Федора Чалова и Кристиана Битровича. Оба совсем скоро сыграли важнейшие роли во все решившей комбинации. Чалов принял мяч в центре штрафной, но не попытался сам найти цель, а очень мягко скинул его на набегавшего партнера. Партнером и был Битрович, забивший единственный гол, приблизивший ЦСКА вплотную, на расстояние в один балл, к «Зениту».

Казанский матч «Спартак» был еще увлекательнее уфимского ЦСКА. Первый тайм — сплошной кошмар для «Рубина». Он в принципе, если мерить какими-то банальными вещами, такими как владение мячом,

Восьмой тур

«Краснодар» — «Химки» 7:2. Берг, 19; Классон, 23, 45; Де Вильена, 52; Кабелла, 62; Уткин, 74; Сулейманов, 89 — Корня, 27, 42 (пен.). Незабитый пенальти: Берг, 19.

«Урал» — «Зенит» 1:1. Панков, 69 — Дзюба, 4.

«Факел» — ЦСКА 0:1. Битрович, 64.

«Арсенал» — «Сочи» 3:2. Ткачев, 20, 71; Кангва, 45+3 — Нобоа, 10 (пен.); Мевля, 65.

«Рубин» — «Спартак» 0:2. Ларссон, 4; Меркулов, 21 (автогол). Удаление: Маслов («Спартак»), 61 (2 ж. к.).

«Локомотив» — «Тамбов» 1:0. Смолов, 7.

Турнирная таблица

	И	В	Н	П	М	О
1. «Зенит»	8	5	2	1	14:5	17
2. «Спартак»	8	5	2	1	13:8	17
3. ЦСКА	8	5	1	2	14:7	16
4. «Сочи»	8	4	3	1	12:9	15
5. «Краснодар»	8	4	2	2	17:6	14
6. «Локомотив»	8	3	3	2	8:6	12
7. «Динамо»	7	3	2	2	6:4	11
8. «Рубин»	8	3	2	3	11:11	11
9. «Ростов»	7	3	2	2	4:5	11
10. «Ахмат»	7	3	1	3	8:10	10
11. «Урал»	8	2	4	2	7:7	10
12. «Арсенал»	8	2	2	4	10:13	8
13. «Тамбов»	8	2	1	5	7:11	7
14. «Уфа»	8	1	2	5	5:14	5
15. «Химки»	8	0	3	5	7:18	3
16. «Ротор»	7	0	2	5	3:12	2

Матч «Ростов» — «Ротор» отменен.

Матч «Динамо» — «Ахмат» пройдет сегодня.

ТРАНСФЕР

«Локомотив» взялся за старое

Московский клуб может усилиться Марио Манджукичем

В ближайшее время «Локомотив», нуждающийся в усилении в свете неудачного старта на чемпионате России, может осуществить одну из самых любопытных сделок в рамках текущего трансферного окна. Он близок к подписанию контракта с хорватом Марио Манджукичем. Манджукич входит в число самых известных форвардов завершающегося десятилетия, но есть сомнения в том, что в 34 года футболист, который, став в прошлом сезоне ненужным «Ювентусу», некоторое время играл в Катаре, сохранил статус топового игрока.

О том, что «Локомотив» близок к заключению контракта с Марио Манджукичем, сообщил в минувший уикенд целый ряд зарубежных и российских источников, таких как CalcioMercato, Sport24, Championat.com, «Спорт-Экспресс». Некоторые из них настаивают на том, что личные условия договора Манджукича с московским клубом, рассчитанного на два сезона, уже согласованы и он будет подписан на этой неделе. Различные источники, прогнозируя зарплату являющегося свободным агентом хорватского футболиста в «Локомотиве», называют суммы от €2,7 млн до €4 млн в год.

Если эта сделка состоится, она, безусловно, войдет в число самых громких в отечественном футболе в рамках текущего трансферного окна благодаря послужному списку Марио Манджукича. В завершающемся десятилетии он был одним из лучших нападающих в европейском футболе. В чемпионат «большой пятетки» — немецкий — Манджукич впервые попал в 2010 году, а в 2012 году, перейдя из «Вольфсбурга» в «Баварию», впервые попал в суперклуб. После «Баварии» в карьере Манджукича были испанский «Атлетико» и итальянский «Ювентус», и в обоих случаях новый клуб платил за хорвата более €20 млн.

В сильнейших первенствах Марио Манджукич выиграл немало трофеев. С «Баварией» он дважды завоевал золото чемпионата Германии, а в 2013 году — звание победителя Лиги чемпионов, с «Ювентусом» четырехжды становился чемпионом Италии. При этом его результативность была чрезвычайно высокой. В «Баварии» Манджукич забил 48 мячей в 88 матчах в официальных турнирах, в «Ювентусе» — 44 в 162.

В своей национальной сборной Марио Манджукич также на протяжении долгого времени был лидером. А ярчайший эпизод в его биографии, с ней связанный, пришелся на чемпионат мира в России в 2018 году. Манджукич внес колоссальный вклад в успех хорватов, добравшихся до финала. В первую очередь это касается важнейших матчей — в play-off. Знаток, предшествовавших решающему, забирались за пределы основного времени. В первом, с датчанами, Манджукич сравнял счет. Во втором, с россиянами, — позволил сравнять пасом Андрею Крамаричу. В третьем — принес своим мячом сборной Хорватии победу над англичанами в овертайме. В финальной встрече, в которой хорваты уступили 2:4 французам, Манджукич отметился голами аж дважды, но первый он отправил в свои ворота.

«Локомотив», недавно расставившись с главным персонажем в своей атакующей линии, купленным «Аталантой» Алексеем Миранчуком, бесспорно, нуждается в усилении в преддверии старта в Лиге чемпионов в конце октября и в свете невыразительного начала очередного чемпионата страны. В нем перед вчерашним матчем с «Тамбовом» железнодорожники, взявшие в предыдущем первенстве серебро, находились в нижней части турнирной таблицы. Однако есть сомнения, что сегодняшний Марио Манджукич обладает статусом именно топового форварда.

Хорвату уже 34 года, а минувший сезон резко понизил его котировки. Появившийся летом 2019 года в «Ювентусе» новый тренер Маурицио Сарри практически не использовал ветерана и даже не включил его в заявку на Лигу чемпионов. В рамках зимнего трансферного окна туринский клуб отдал сидевшего на скамейке Манджукича команде «Аль-Духайль», выступающей в чемпионате Катара, страны, куда обычно именитые футболисты уезжают доигрывать перед выходом на пенсию. За нее хорват успел провести перед пандемией всего полдесятка матчей, а летом сообщил о том, что договорился о расторжении «по обоюдному согласию» контракта, действовавшего до лета 2021 года. Эти события привели, скажем, к колоссальному снижению стоимости Манджукича на Transfermarkt. Ресурс в настоящий момент оценивает ее лишь в €4 млн — столько, как правило, стоят просто неплохие нападающие без шикарного бэкграунда.

Алексей Доспехов